



Контакты для инвесторов:

Коломыцын Дмитрий, CFA  
+7 (495) 504 0504  
[ir@nlmk.com](mailto:ir@nlmk.com)

Контакты для СМИ:

Бабиченко Сергей  
+7 (916) 824 6743  
[babichenko\\_sy@nlmk.com](mailto:babichenko_sy@nlmk.com)

## ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ НЛМК ЗА 1 КВАРТАЛ 2019 ГОДА ПО МСФО

Группа НЛМК (LSE: NLMK, MOEX: NLMK), вертикально интегрированная металлургическая компания, сегодня опубликовала финансовые результаты за 1 квартал 2019 года<sup>1</sup>.

### Ключевые результаты 1 кв. 2019 г.

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
Продажи металлопродукции	4 614	4 643	-1%	4 146	11%
Выручка	2 869	3 013	-5%	2 794	3%
ЕБИТДА <sup>2</sup>	695	847	-18%	812	-14%
Рентабельность ЕБИТДА	24%	28%	-4 п.п.	29%	-5 п.п.
Прибыль за период <sup>3</sup>	382	509	-25%	502	-24%
Свободный денежный поток <sup>4</sup>	678	502	35%	599	13%
Чистый долг <sup>5</sup>	915	891	3%	883	4%
Чистый долг/ЕБИТДА <sup>5</sup>	0,26x	0,25x		0,31x	

- **Выручка Группы в 1 кв. 2019 г.** снизилась на 5% кв/кв до \$2,87 млрд на фоне снижения средних цен реализации.
- **Выручка г/г выросла на 3%** благодаря увеличению объема продаж (+11% г/г), что было нивелировано более низкими средними ценами реализации.
- **Показатель ЕБИТДА составил \$695 млн** (-18% кв/кв; -14% г/г): снижение было обусловлено сужением ценовых спредов к сырью в условиях снижения цен на сталь.
- **Свободный денежный поток вырос на 35% кв/кв до \$678 млн** на фоне высвобождения оборотного капитала.
- **Показатель Чистый долг/ЕБИТДА остался на низком уровне 0,26x.**

<sup>1</sup> Консолидированные финансовые данные подготовлены в соответствии с МСФО (IFRS). Отчетными периодами являются 3, 6, 9 и 12 месяцев. Квартальные данные определяются расчетным путем, в т.ч. в сегментарной отчетности. Данные сопоставимых периодов могут отличаться от опубликованных ранее вследствие эффекта округления до целых чисел.

<sup>2</sup> Показатель ЕБИТДА (далее по тексту – «ЕБИТДА») определяется как операционная прибыль до доли в результатах совместных предприятий, обесценения внеоборотных активов и убытка от выбытия основных средств, скорректированная на амортизацию. Подробная информация и расчет этого показателя представлены в Приложении.

<sup>3</sup> Прибыль за период, приходящаяся на долю акционеров ПАО «НЛМК»

<sup>4</sup> Свободный денежный поток определяется как чистые денежные средства от операционной деятельности плюс проценты полученные, за вычетом процентов уплаченных и капитальных вложений. Расчет свободного денежного потока представлен в Приложении.

<sup>5</sup> Чистый долг определяется как сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов за минусом денежных средств и их эквивалентов, а также краткосрочных депозитов по состоянию на конец периода. При расчете соотношения Чистый долг/ЕБИТДА используется значение чистого долга на конец отчетного периода, показателя ЕБИТДА – за последние 12 месяцев. Расчет чистого долга представлен в Приложении.

**Контакты для инвесторов:**

Коломыцын Дмитрий, CFA  
+7 (495) 504 0504  
[ir@nlmk.com](mailto:ir@nlmk.com)

**Контакты для СМИ:**

Бабиченко Сергей  
+7 (916) 824 6743  
[babichenko\\_sy@nlmk.com](mailto:babichenko_sy@nlmk.com)

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ НЛМК ЗА 1 КВАРТАЛ 2019 Г. ПО МСФО

### Ключевые показатели

#### Комментарий вице-президента по финансам Группы НЛМК Шамиля Курмашова:

«В 1 кв. 2019 г. наблюдалась разнонаправленная динамика потребления стали на наших ключевых рынках: В России и США спрос вырос кв/кв, тогда как в странах ЕС наблюдалось замедление активности среди потребителей металлопроката.

Выручка НЛМК снизилась на 5% кв/кв до \$2,9 млрд в связи с коррекцией цен на сталь. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года рост выручки составил 3% г/г, в том числе в связи со значительными объемами продаж слябов на собственные прокатные активы в начале прошлого года. На домашних рынках Группы – в России, ЕС и США – в 1 кв. 2019 г. было реализовано 56% металлопродукции.

Реализация запасов готовой продукции в условиях коррекции цен на сталь и фактор сезонности привели к сокращению показателя EBITDA на 18% кв/кв (-14% г/г). Компании удалось существенно нарастить свободный денежный поток до \$678 млн (+35% кв/кв) на фоне снижения запасов готовой продукции в цепочке поставок и сезонного уменьшения запасов лома. Кроме того, в 1 кв. 2019 г. компания сохранила низкий уровень инвестиций, что сформировало высокую базу для выплаты дивидендов по итогам квартала. Долговая нагрузка осталась на низком уровне в конце 1 кв. 2019 г.: показатель Чистый долг/EBITDA составил 0,26х.»



## ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

НЛМК приглашает инвестиционное сообщество принять участие в телефонной конференции с менеджментом компании:

Вторник, 23 апреля 2019 г.

- 10:00 – Нью-Йорк
- 15:00 – Лондон
- 17:00 – Москва

Для того чтобы присоединиться к телефонной конференции и вебкасту, участники могут позвонить по телефонам:

**Номер для США:**

+1 929-477-0448 (местный доступ) // 888-599-8686 (бесплатный звонок)

**Номер для Великобритании:**

+44 330 336 9126 (местный доступ) // 0800 358 6377 (бесплатный звонок)

**Номер для России:**

+7 495 213 1767 (местный доступ) // 8 800 500 9283 (бесплатный звонок)

**Код конференции: 6867092**

Для подключения к вебкасту перейдите, пожалуйста, по ссылке:

[https://webcasts.egs.com/nlmk20190423.](https://webcasts.egs.com/nlmk20190423)

\*Во избежание длительного ожидания дозвона мы рекомендуем участникам набрать номер за 5-10 минут до начала телефонной конференции.

## КОММЕНТАРИИ МЕНЕДЖМЕНТА

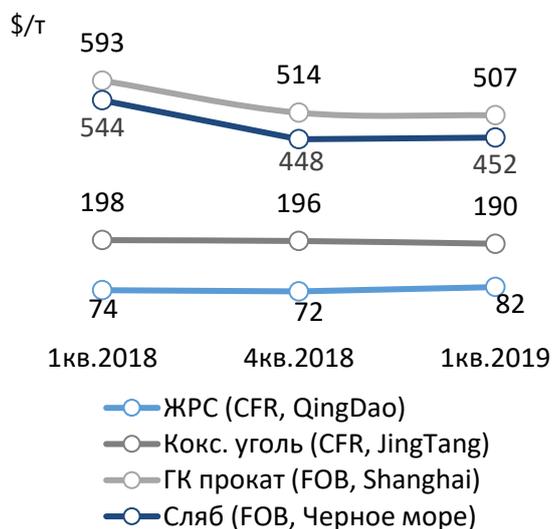
### Краткий обзор рынка 1 кв. 2019 г.

- **Экспорт стали из Китая** вырос на 4% кв/кв (+12% г/г) на фоне более высоких экспортных цен по сравнению с внутренними котировками.
- **Потребление в США** выросло на 1% кв/кв (+5 г/г)\* благодаря росту спроса со стороны машиностроения и строительного сектора.
- **В Европе** спрос снизился на 2% кв/кв (-4% г/г) на фоне более слабых темпов потребления со стороны автомобильного сектора.
- **В России** наблюдалось восстановление спроса на 1% кв/кв (+5% г/г), в частности на плоский прокат в машиностроении, производстве бытовой техники, а также в строительстве.

### Цены в 1 кв. 2019 г.

- **Цены на сырье:** средние мировые цены на уголь снизились на 7% кв/кв (-10% г/г); цены на железорудное сырье выросли на 15% кв/кв (+11% г/г) в связи с аварией на руднике одного из крупнейших производителей ЖРС в начале февраля 2019 г.
- **Рыночные цены\*\* на стальную продукцию:** снижение в США на 8-12% кв/кв (-9-10% г/г), в Европе – снижение на 2-7% кв/кв (-10-16% г/г).
- **Цены на металлопродукцию на российском рынке** в долларовом выражении сократились на 0,3-1% кв/кв (-12-16% г/г).
- **Цены на слябы на экспортных направлениях** (FOB Черное море) выросли на 1% кв/кв (-17% г/г) на фоне ожиданий ограниченного предложения в первом полугодии 2019 г.

### Цены на сталь снизились, несмотря на рост цен на ЖРС



\* Данные по динамике потребления стали на региональных рынках являются оценочными.

\*\* Рыночные цены отражают уровень цен за определенный календарный период и отличаются от средних цен реализации Компании и ее отдельных сегментов в связи с временным лагом производственно-сбытового цикла.

## Производство и структура продаж в 1 кв. 2019 г.

- **Производство стали\*** снизилось на 4% кв/кв (-3% г/г) до 4,18 млн т на фоне проведения ремонтов в доменном производстве НЛМК, а также сезонного снижения выплавки стали в дивизионе Сортовой прокат РФ. Загрузка сталеплавильных мощностей\*\* осталась на высоком уровне 96% (-2 п.п. кв/кв).
- **Продажи** практически не изменились кв/кв. Рост продаж плоского проката и слябов, накопленных в портах к концу 2018 г., нивелировали сезонное снижение реализации сортового проката и снижение экспорта чугуна на фоне проведения ремонтов.
- **Продажи готовой продукции** выросли на 8% кв/кв до 2,83 млн т (+13% г/г), в основном за счет роста продаж горячекатаного проката в связи с окончанием ремонта стана горячей прокатки НЛМК.
- **Продажи полуфабрикатов** третьим лицам снизились на 7% кв/кв до 1,3 млн т (+28% г/г) на фоне снижения продаж чугуна. Поставки слябов на совместное предприятие NVH снизились на 24% кв/кв (-26% г/г) до 0,44 млн т вслед за снижением потребности европейских площадок в слябах.
- **Продажи на домашних рынках** (с NVH) выросли на 5% кв/кв (без изменений г/г) до 2,65 млн т: в России рост составил 3% кв/кв (+8% г/г) благодаря увеличению спроса на заготовку для производства нефтегазовых труб; в США продажи увеличились на 19% кв/кв (+9% г/г) на фоне увеличения спроса на плоский прокат; продажи европейских активов снизились на 3% кв/кв (-20% г/г) из-за забастовки на NLMK Slabescq и снижения спроса на фоне ожиданий падения цен на слябы и готовую продукцию.

\* Здесь и далее производство стали по Группе НЛМК и продажи на локальных рынках представлены с учетом показателей NVH. Консолидированные продажи представлены без учета показателей NVH. Поставки на домашние рынки Группы НЛМК – продажи продукции компаниями Группы в регионах непосредственного производства в России, ЕС и США.

\*\* Без учета производственных мощностей, на которых ведутся плановые ремонтные работы

## Снижение производства стали г/г на фоне ремонтов\*\*:



## Консолидированные продажи практически не изменились кв/кв



## ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ

### Выручка в 1 кв. 2019 г.

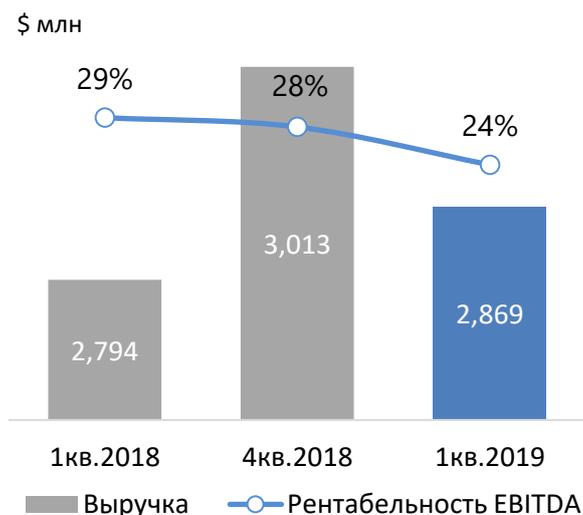
- Выручка составила \$2,87 млрд (- 5% кв/кв) на фоне снижения средних цен реализации на 4% кв/кв, а также снижения объемов продаж на 1% кв/кв. Выручка выросла на 3% г/г – несмотря на увеличение объемов продаж на 11% г/г, средние цены реализации были ниже на 8% г/г.
- Доля готового проката в выручке выросла до 66% (+4 п.п. кв/кв) при росте доли продукции с высокой добавленной стоимостью на 1 п.п. кв/кв на фоне снижения объема продаж чугуна.
- Доля выручки Группы на рынках России и ЕС в консолидированной выручке увеличилась на 2 п.п. до 33% и 19%, соответственно. Доля выручки в США снизилась на 1 п.п. до 20% за счет снижения экспорта чугуна из России.
- Доля выручки Группы от продаж на домашних рынках (России, США и ЕС) с учетом продаж совместного предприятия NVH выросла на 2 п.п. кв/кв до 63% за счет роста продаж НЛМК США.

### Операционная прибыль в 1 кв. 2019 г.

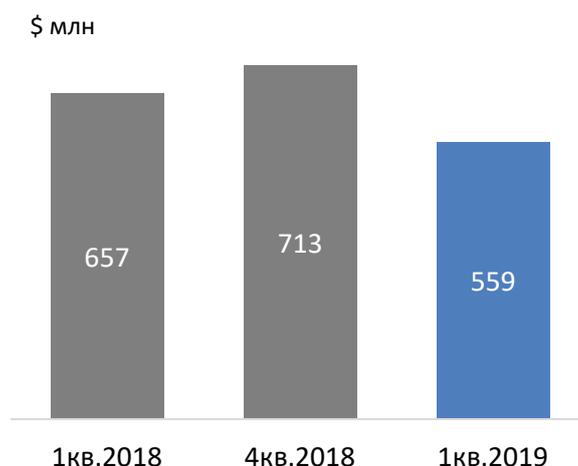
- Операционная прибыль\* снизилась на 22% кв/кв до \$559 млн (-15% г/г), что связано со снижением выручки и ростом себестоимости на фоне реализации запасов (сырье по более высокой стоимости) и укрепления рубля.
- Коммерческие расходы снизились на 12% кв/кв до \$226 млн со снижением экспортных продаж и укреплением рубля. Увеличение коммерческих затрат г/г связано с большим объемом экспорта.
- Снижение общих и административных расходов на 24% кв/кв до \$82 млн связано с начислением в прошлом квартале годовых премий персоналу. Снижение по сравнению с 1 кв. 2018 г. произошло на фоне укрепления рубля.

\* Операционная прибыль до доли в результатах совместных предприятий, обесценения внеоборотных активов и убытка от выбытия основных средств.

### Снижение выручки на 5% кв/кв из-за падения цен реализации



### Снижение операционной прибыли на 22% кв/кв на фоне реализации запасов



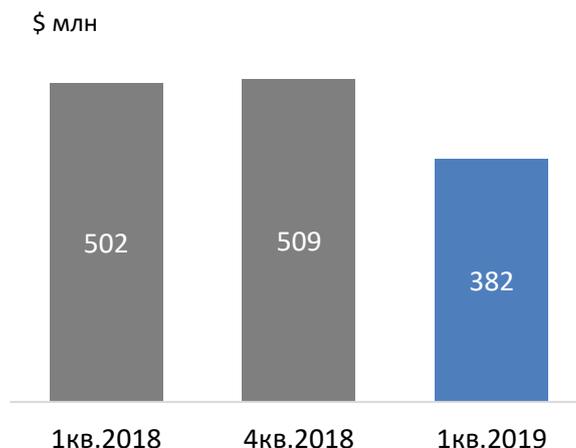
### Чистая прибыль в 1 кв. 2019 г.\*

- **Снижение чистой прибыли на 25% кв/кв** до \$382 млн произошло, в основном, из-за снижения выручки и более высокой эффективной ставки налога прибыль. В 4 кв. 2018 г. ставка была ниже из-за признания налоговых убытков НЛМК США, понесенных ранее. Снижение на 24% г/г произошло из-за роста себестоимости продаж и курсовых разниц.

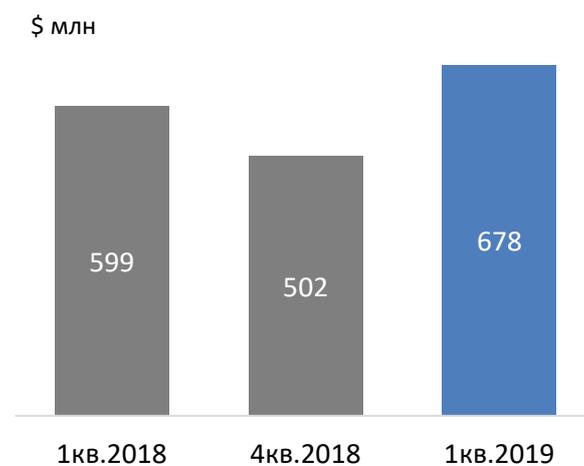
### Свободный денежный поток в 1 кв. 2019 г.

- **Свободный денежный поток вырос на 35% кв/кв** до \$678 млн (+13% г/г) на фоне высвобождения оборотного капитала и низкого уровня инвестиций.
- **Рост операционного денежного потока** на 12% кв/кв (+15% г/г) до \$851 млн благодаря высвобождению оборотного капитала.
- **Приток денежных средств от снижения оборотного капитала** составил \$262 млн (против \$46 млн притока в 4 кв. 2018) за счет:
  - +\$65 млн: снижение дебиторской задолженности в связи со снижением объемов и цен реализации металлопродукции;
  - +\$302 млн: снижение запасов, за счет реализации проката, накопленного в портах в конце 2018 г. На снижение также повлияло сезонное снижение запасов лома;
  - -\$107 млн: снижение кредиторской задолженности за счет снижения закупок стороннего сырья в сегменте Плоский прокат РФ и слабов третьих лиц для НЛМК США.

### Снижение чистой прибыли на 23% кв/кв на фоне снижения выручки и роста эффективной налоговой ставки



### Свободный денежный поток вырос из-за высвобождения оборотного капитала



\* Прибыль за период, приходящаяся на долю акционеров НЛМК



### Инвестиции

- Инвестиции Группы в 1 кв. 2019 г. сократились на 29% кв/кв до \$178 млн на фоне относительно высокой базы прошлого квартала и периода подготовительных работ по проектам новой инвестиционной программы.

### Дивиденды

- В 1 кв. 2019 г. отток денежных средств на дивиденды составил \$547 млн.
- На состоявшемся 19 апреля 2019 года в Липецке годовом общем собрании акционеры ПАО «НЛМК» одобрили выплату дивидендов за 4 квартал 2018 года в размере 5,80 рубля на одну акцию, что эквивалентно 100% свободного денежного потока Группы НЛМК за этот период.
- 19 апреля 2019 года Совет директоров рекомендовал акционерам утвердить выплату дивидендов по результатам 1 квартала 2019 года – в размере 7,34 рубля на одну акцию, что эквивалентно 100% свободного денежного потока.

### Управление долговым портфелем

- **Чистый долг** вырос на 3% кв/кв до \$915 млн с включением в состав долга обязательств по аренде на сумму \$79 млн (в соответствии с новым стандартом МСФО) и выборки кредитной линии, привлеченной ранее для финансирования инвестиций СГОК. Показатель Чистый долг/ЕБИТДА незначительно вырос до 0,26х (по сравнению с 0,25х на конец прошлого квартала) из-за снижения показателя ЕБИТДА.
- **Общий долг** вырос на 1% кв/кв до \$2 096 млн за счет включения в состав долга обязательств по аренде. Снижение на 11% г/г произошло благодаря погашению большей части краткосрочного долга и отсутствия крупных привлечений за последние 12 месяцев.

### Прогноз на 2 кв. 2019 г.

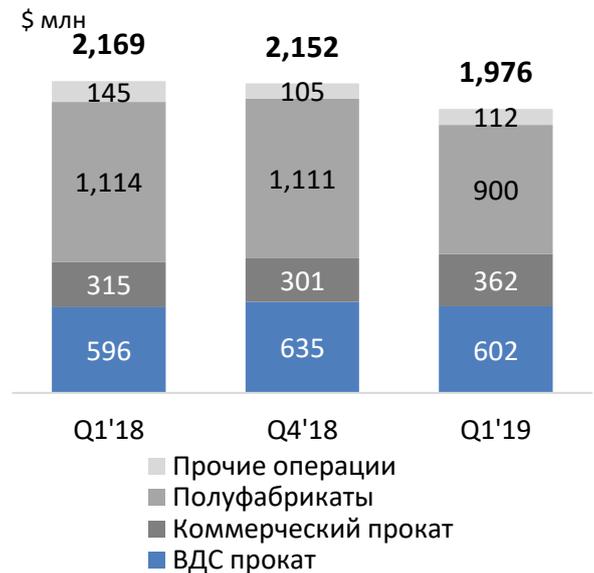
- Производство стали снизится на 6-8% из-за начала работ по реконструкции ДП-6 и проведения ремонтов в конвертерном цехе №2 на НЛМК. Соответственно, ожидается снижение продаж кв/кв, при увеличении доли готового проката в портфеле продаж.

## Плоский прокат Россия

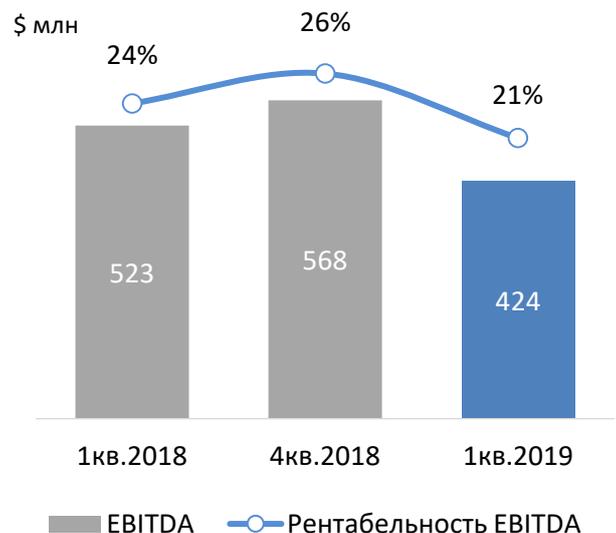
### Показатели 1 кв. 2019 г.:

- **Продажи** снизились на 4% кв/кв на фоне снижения реализации чугуна и уменьшения потребности в слябах на зарубежных активах. Рост продаж г/г составил 2% благодаря реализации запасов, накопленных в портах в декабре 2018, и увеличению спроса на готовый прокат.
- **Выручка** сегмента снизилась на 8% кв/кв до \$2 млрд за счет снижения средних цен реализации на 4% кв/кв и снижения объемов продаж. Снижение выручки г/г на 9% также связано со снижением цен на металлопродукцию, что частично было компенсировано увеличением объемов продаж на 2%.
- **Показатель EBITDA** снизился на 25% кв/кв (-19% г/г) до \$424 млн за счет сужения спрэдов между ценами на сталь и основное сырье и реализации накопленных запасов с более высокой себестоимостью.

### Выручка снизилась на 8% кв/кв из-за падения цен



### Показатель EBITDA снизился на 25% кв/кв на фоне реализации запасов



## Сортовой прокат Россия

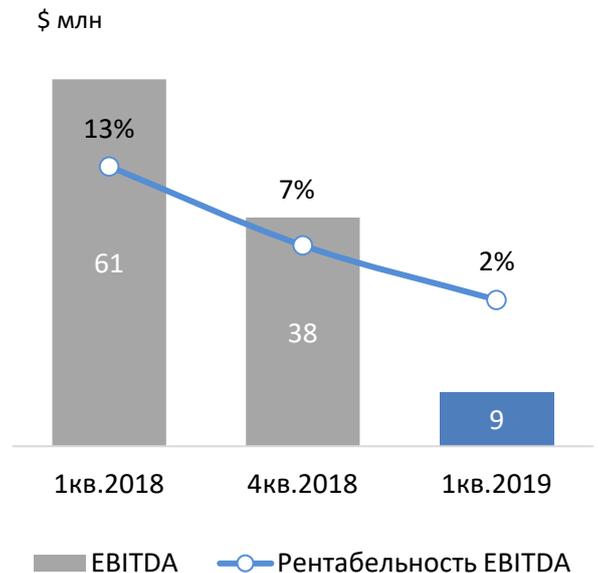
### Показатели 1 кв. 2019 г.:

- **Продажи** в 1 кв. 2019 г. снизились на 9% кв/кв (без изменений г/г) до 0,77 млн т, что связано с сезонно низким спросом на сортовой прокат и сокращением продаж на экспорт сортовой заготовки из-за снижения прибыльности, что было частично компенсировано реализацией накопленных в портах запасов.
- **Выручка** в 1 кв. 2019 г. сократилась на 27% кв/кв до \$415 млн (-10% г/г) из-за падения объемов и снижения средних цен реализации. Сокращение выручки г/г также в основном связано со снижением цен.
- **Показатель EBITDA** сегмента в 1 кв. 2019 г. снизился на 76% кв/кв до \$9 млн под влиянием укрепления рубля, снижения продаж и сужения ценовых спрэдов на фоне высоких цен на лом. Снижение EBITDA г/г (-85%) также было обусловлено существенным сужением ценовых спрэдов.

### Выручка снизилась на 27% кв/кв за счет снижения цен



### Снижение EBITDA кв/кв на фоне сужения ценовых спрэдов



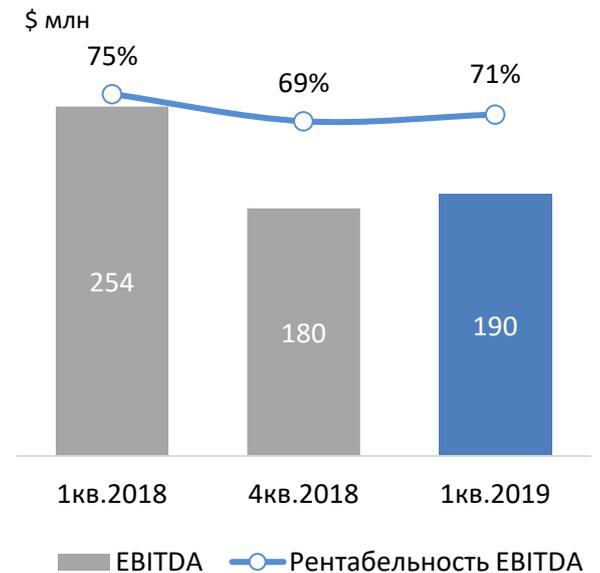
## Добыча и переработка сырья

### Показатели 1 кв. 2019 г.:

- **Продажи** железорудного сырья в 1 кв. 2019 г. снизились на 3% кв/кв до 4,59 млн т (+2% г/г). Снижение кв/кв связано с сокращением отгрузки концентрата и аглоруды в адрес НЛМК.
- **Выручка** в 1 кв. 2019 г. увеличилась на 3% кв/кв до \$268 млн (-21% г/г) на фоне роста средних цен реализации. Сокращение относительно 1 кв. 2018 г. связано с существенно более низким уровнем цен в 1 кв. 2019 г.
- **Показатель EBITDA** увеличился на 6% кв/кв до \$190 млн (-25% г/г) вслед за выручкой, а также благодаря программам повышения операционной эффективности. Рентабельность в 1 кв. 2019 г. выросла до 71%.



**Рентабельность EBITDA выросла кв/кв за счет роста цена на ЖРС**

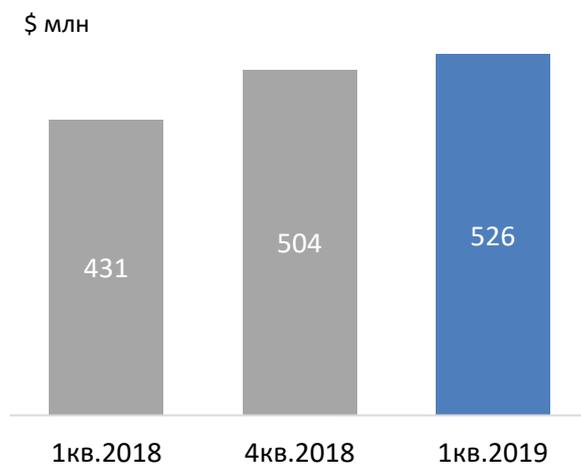


## НЛМК США

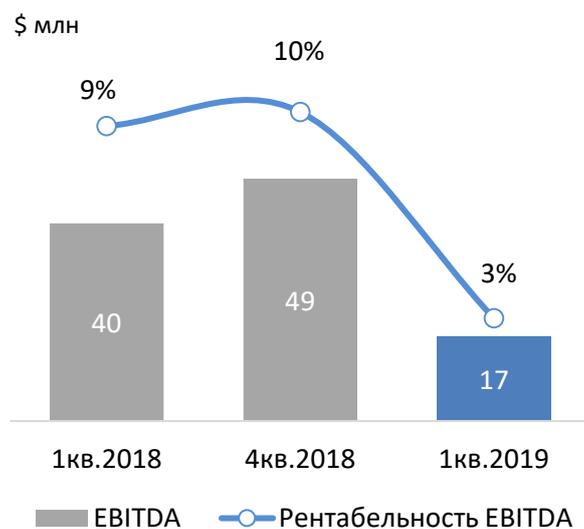
### Показатели 1 кв. 2019 г.:

- **Продажи выросли** на 19% кв/кв до 0,6 млн т (+9% г/г) на фоне увеличения спроса со стороны сервисных центров, трубной и строительной отраслей, а также со стороны машиностроения.
- **Выручка** увеличилась на 4% кв/кв до \$526 млн благодаря росту объемов реализации металлопроката, что частично было компенсировано снижением цен в среднем на 12%. Увеличение выручки в сравнении с 1 кв. 2018 г. на 22% обусловлено ростом продаж, а также более высокими ценами реализации.
- **Показатель EBITDA сократился на 65% кв/кв** до \$17 млн (-58% г/г) на фоне опережающего снижения цен на готовый прокат и использования запасов слябов с более высокой стоимостью. Рентабельность по EBITDA снизилась на 7 п.п. кв/кв.

### Рост выручки на 4% кв/кв на фоне роста объемов реализации



### EBITDA снизилась на 65% кв/кв на фоне сужения спрэдов

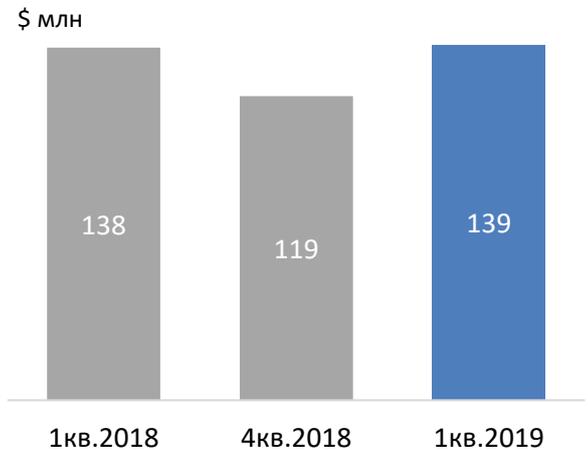


## НЛМК Данстил\*

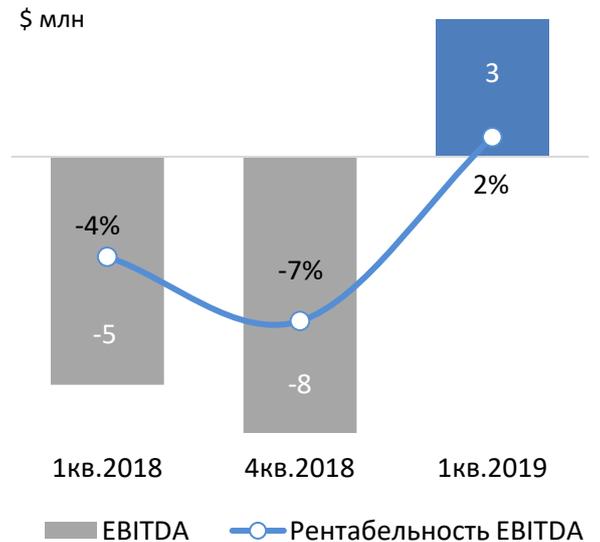
### Показатели 1 кв. 2019 г.:

- **Продажи** толстолистого проката увеличились на 22% кв/кв (+3% г/г) на фоне сезонного роста спроса на толстый лист.
- **Выручка увеличилась на 17% кв/кв до \$139 млн (+1% г/г)** вслед за ростом объемов продаж, что было частично нивелировано снижением цен на толстый лист. Незначительный рост выручки относительно 1 кв. 2018 г. также связан с увеличением объема продаж сегмента.
- **Показатель EBITDA** увеличился до \$3 млн в сравнении с (-) \$8 млн в 4 кв. 2018 г. на фоне расширения ценового спреда сляб-толстый лист и роста продаж.

### Увеличение выручки кв/кв в связи с сезонным ростом спроса



### Положительный финансовый результат на фоне расширения спрэдов



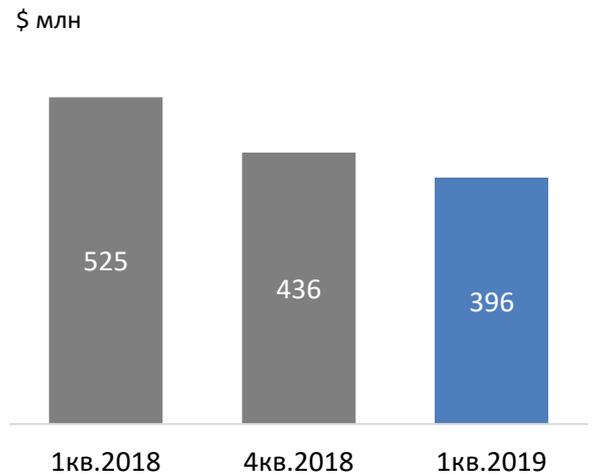
\* NLMK Dansteel и сеть продаж толстого листа.

## Результаты совместного предприятия (NBH)

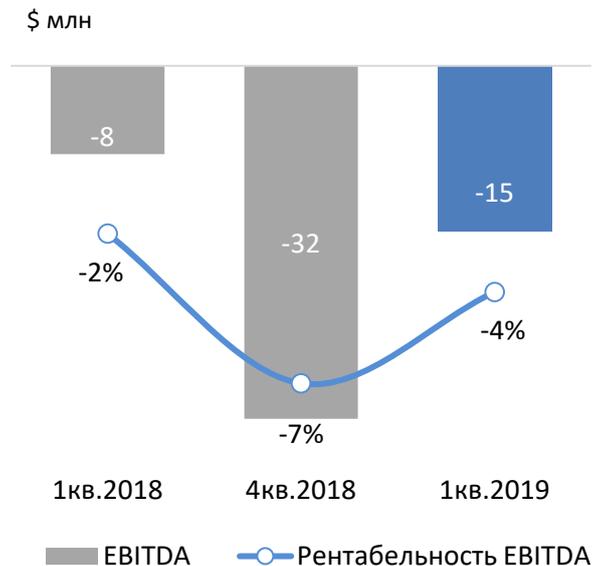
### Показатели 1 кв. 2019 г.:

- **Продажи NBH** снизились на 5% до 0,51 млн т (-20% г/г) на фоне низкой загрузки производственных мощностей NLMK Clabescq в результате забастовки.
- **Выручка** уменьшилась на 9% кв/кв до \$0,4 млрд вслед за сокращением объемов продаж. Снижение на 25% г/г также было вызвано падением объемов реализации, что было частично компенсировано ростом цен.
- **Показатель EBITDA** составил (-) \$15 млн против (-) \$32 млн и (-) \$8 млн в 4 кв. 2018 г. и 1 кв. 2018 г., соответственно. На снижение убытков в 1 кв. 2019 г. повлияло расширение спредов, а также программы повышения эффективности.

### Снижение выручки на 9% кв/кв на фоне снижения производства и продаж



### Убытки на фоне низкой загрузки мощностей





# Приложение №1. Операционные и финансовые результаты

## (1) Рынки продаж

тыс. т	Итого	Рынки продаж					
		РФ	ЕС	Сев. Америка	Ближ. Восток и Турция	Ц. и Ю. Америка	Прочие
Группа НЛМК (с NBH)	4 686	1 451	1 035	657	712	247	584
Поставки дивизионов 3-м лицам:							
Плоский прокат Россия	2 658	1 026	321	51	675	246	341
Сортовой прокат Россия	768	426	92	0	30	0	220
Зарубежные дочерние и зависимые компании, в т.ч.:	1 259	0	622	606	7	1	23
<i>НЛМК США</i>	601	0	0	601	0	0	0
<i>Европейские прокатные активы (NLMK Dansteel и NBH)</i>	659	0	622	5	7	1	23

## (2) Плоский прокат Россия

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
Продажи металлопродукции, в т.ч.:	3 403	3 557	-4%	3 338	2%
внешним покупателям	2 658	2 588	3%	2 080	28%
полуфабрикаты на NBH	441	577	-24%	600	-26%
сегментам Группы	304	392	-22%	658	-54%
Выручка, в т.ч.:	1 976	2 152	-8%	2 169	-9%
от внешних покупателей	1 624	1 642	-1%	1 471	10%
от операций между сегментами	352	510	-31%	698	-50%
ЕБИТДА	424	568	-25%	523	-19%
Рентабельность ЕБИТДА	21%	26%	-5 п.п.	24%	-3 п.п.

## (3) Сортовой прокат Россия

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
Продажи металлопродукции	768	841	-9%	770	0%
Выручка, в т.ч.:	415	568	-27%	460	-10%
от внешних покупателей	374	441	-15%	418	-11%
от операций между сегментами	41	127	-68%	42	-2%
ЕБИТДА	9	38	-76%	61	-85%
Рентабельность ЕБИТДА	2%	7%	-5 п.п.	13%	-11 п.п.



#### (4) Добыча и переработка сырья

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
Продажи железорудного сырья, в т.ч.:	4 589	4 751	-3%	4 510	2%
на Липецкую площадку	4 589	4 751	-3%	4 510	2%
Выручка, в т.ч.:	268	259	3%	338	-21%
от внешних покупателей	4	5	-20%	3	33%
от операций между сегментами	264	254	4%	335	-21%
ЕБИТДА	190	180	6%	254	-25%
Рентабельность ЕБИТДА	71%	69%	+2 п.п.	75%	-4 п.п.

#### (5) НЛМК США

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
Продажи металлопродукции	601	504	19%	553	9%
Выручка, в т.ч.:	526	504	4%	431	22%
от внешних покупателей	526	504	4%	431	22%
от операций между сегментами	-	-	0%	-	0%
ЕБИТДА	17	49	-65%	40	-58%
Рентабельность ЕБИТДА	3%	10%	-7 п.п.	9%	-6 п.п.

#### (6) НЛМК Данстил

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
Продажи металлопродукции	146	120	22%	142	3%
Выручка, в т.ч.:	139	119	17%	138	1%
от внешних покупателей	139	119	17%	138	1%
от операций между сегментами	-	-	0%	-	0%
ЕБИТДА	3	(8)	0,4x	(5)	0,6x
Рентабельность ЕБИТДА	2%	-7%	+9 п.п.	-4%	+6 п.п.



### (7) Продажи по видам продукции

тыс. т	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
Чугун	47	295	142	201	258
Слябы	1 559	1 527	1 172	1 293	1 170
Толстолистовой прокат	146	120	121	137	142
Горячекатаный прокат	1 016	827	875	1 036	833
Холоднокатаный прокат	509	476	516	491	441
Оцинкованный прокат	348	325	379	336	305
Прокат с полимерными покрытиями	89	111	128	101	87
Трансформаторный прокат	71	70	69	73	68
Динамный прокат	61	53	79	77	72
Сортовая заготовка	173	201	198	157	215
Сортовой прокат	526	578	664	426	494
Метизы	69	62	73	56	62
<b>ИТОГО</b>	<b>4 614</b>	<b>4 643</b>	<b>4 418</b>	<b>4 384</b>	<b>4 146</b>

### (8) Продажи по регионам

тыс. т	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
Россия	1 451	1 407	1 618	1 404	1 343
Страны ЕС	987	886	810	913	920
Ближний Восток (вкл. Турцию)	709	521	547	665	542
Северная Америка	654	806	738	841	813
Центральная и Южная Америка	246	124	310	297	213
СНГ	122	135	118	87	91
Азия и Океании	180	639	69	31	21
Прочие регионы	264	126	208	146	203
<b>ИТОГО</b>	<b>4 614</b>	<b>4 643</b>	<b>4 418</b>	<b>4 384</b>	<b>4 146</b>

### (9) Выручка по регионам

Регион	1 кв. 2019		4 кв. 2018		3 кв. 2018	
	\$ млн	доля	\$ млн	доля	\$ млн	доля
Россия	935	33%	940	31%	1 118	36%
Страны ЕС	539	19%	522	17%	489	16%
Ближний Восток (вкл. Турцию)	372	13%	300	10%	339	11%
Северная Америка	561	20%	637	21%	682	22%
Центральная и Южная Америка	127	4%	78	3%	185	6%
СНГ	106	4%	118	4%	95	3%
Азия и Океании	106	4%	353	12%	55	2%
Прочие регионы	123	4%	64	2%	163	5%
<b>ИТОГО</b>	<b>2 869</b>	<b>100%</b>	<b>3 013</b>	<b>100%</b>	<b>3 127</b>	<b>100%</b>



### (10) Расчет показателя EBITDA\*

\$ млн	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
Операционная прибыль**	559	713	879	763	657
минус:					
Амортизация	(136)	(134)	(136)	(152)	(155)
<b>EBITDA</b>	<b>695</b>	<b>847</b>	<b>1 015</b>	<b>915</b>	<b>812</b>

\* Показатель EBITDA, используемый в финансовых публикациях НЛМК, рассчитывается как операционная прибыль до доли в результатах совместных предприятий, обесценения внеоборотных активов и убытка от выбытия основных средств, скорректированная на амортизацию. EBITDA в соответствии с МСФО не является показателем операционного дохода, операционной деятельности или ликвидности, и НЛМК раскрывает данный показатель, поскольку аналогичные показатели могут быть использованы инвесторами и аналитиками. Однако показатель EBITDA НЛМК не должен рассматриваться изолированно или в качестве замены прибыли до налогообложения или потоков денежных средств от операционной деятельности, определенных в соответствии с МСФО, либо в качестве показателя операционной эффективности деятельности, или в качестве величины суммы свободных денежных средств, которые НЛМК может вложить в развитие своего бизнеса. Рентабельность EBITDA и EBITDA НЛМК возможно не будут сопоставимы с аналогичными показателями, раскрытыми другими компаниями, в силу отсутствия единых правил их расчета. В частности, EBITDA НЛМК рассчитывается аналогично так называемому показателю «Adjusted EBITDA» в других компаниях, так как EBITDA НЛМК исключает прочие статьи расходов/доходов в дополнение к процентным расходам, налогу на прибыль и амортизации.

\*\* Операционная прибыль до доли в результатах совместных предприятий, обесценения внеоборотных активов и убытка от выбытия основных средств.

### (11) Расчет свободного денежного потока

\$ млн	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
Чистые денежные средства от операционной деятельности	851	761	831	412	737
Проценты уплаченные	(11)	(12)	(13)	(14)	(17)
Проценты полученные	16	3	3	6	10
Капитальные вложения	(178)	(250)	(183)	(116)	(131)
<b>Свободный денежный поток</b>	<b>678</b>	<b>502</b>	<b>638</b>	<b>288</b>	<b>599</b>

### (12) Расчет чистого долга

\$ млн	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
Краткосрочные кредиты и займы	224	398	429	256	481
Долгосрочные кредиты и займы	1 872	1 677	1 694	1 844	1 884
Денежные средства и их эквиваленты	(736)	(1 179)	(1 196)	(962)	(732)
Банковские краткосрочные депозиты	(445)	(5)	(62)	(162)	(750)
<b>Чистый долг</b>	<b>915</b>	<b>891</b>	<b>865</b>	<b>976</b>	<b>883</b>



### (13) Производство основных видов продукции

тыс. т	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
<b>Сталь, в т.ч.:</b>	<b>4 128</b>	<b>4 314</b>	<b>4 377</b>	<b>4 326</b>	<b>4 269</b>
Стальной сегмент	3 263	3 350	3 320	3 294	3 359
Сегмент Сортовой прокат, в т.ч.:	693	823	885	851	746
НЛМК-Калуга	276	363	376	375	325
Сегмент Зарубежный прокат	171	141	172	181	164
<b>Прокат, в т.ч.:</b>	<b>2 721</b>	<b>2 624</b>	<b>2 734</b>	<b>2 869</b>	<b>2 724</b>
Плоский прокат	2 129	2 023	2 088	2 229	2 162
Сортовой прокат	592	601	646	640	562
<b>Кокс (6% влажности), в т.ч.:</b>	<b>1 531</b>	<b>1 622</b>	<b>1 635</b>	<b>1 556</b>	<b>1 603</b>
НЛМК	634	650	656	648	637
Алтай-Кокс	897	972	979	909	966

### (14) Продажи слябов, включая внутригрупповые продажи компаниям Группы НЛМК

тыс. т	1 кв. 2019	4 кв. 2018	3 кв. 2018	2 кв. 2018	1 кв. 2018
Продажи третьим лицам, в т.ч.:	1 118	949	630	634	571
Экспорт:	950	896	537	480	368
Продажи дочерним и зависимым компаниям	735	954	956	1 118	1 254
поставки на NVH	441	577	542	660	600
<b>ИТОГО</b>	<b>1 853</b>	<b>1 903</b>	<b>1 586</b>	<b>1 751</b>	<b>1 825</b>

### (15) Экспорт стальной продукции российских активов Группы третьим лицам

тыс. т	1 кв. 2019	4 кв. 2018	кв/кв	1 кв. 2018	г/г
<b>Полуфабрикаты</b>	<b>1 166</b>	<b>1 387</b>	<b>-16%</b>	<b>837</b>	<b>39%</b>
Чугун	47	295	-84%	257	-82%
Слябы	950	896	6%	368	2,6x
Сортовая заготовка	169	196	-14%	212	-21%
<b>Плоский прокат</b>	<b>635</b>	<b>474</b>	<b>34%</b>	<b>476</b>	<b>33%</b>
Горячекатаный прокат	312	192	62%	211	48%
Холоднокатаный прокат	186	165	13%	115	62%
Оцинкованный прокат	29	21	39%	30	-3%
Прокат с полимерными покрытиями	1	2	-32%	2	-40%
Динамный прокат	45	37	21%	60	-25%
Трансформаторный прокат	62	57	8%	59	5%
<b>Сортовой прокат</b>	<b>174</b>	<b>174</b>	<b>0%</b>	<b>196</b>	<b>-11%</b>
<b>Итого</b>	<b>1 975</b>	<b>2 035</b>	<b>-3%</b>	<b>1 510</b>	<b>31%</b>



### (16) Информация по сегментам

1 кв. 2019 млн долларов	Плоский прокат Россия	Сортовой прокат Россия	Добыча и переработка сырья	НЛМК США	НЛМК Данстил	Инвестиции в NBH	Итого	Операции и остатки между сегментами	Деконсо- лидация NBH	Консоли- дированные данные
Выручка от внешних покупателей	1 624	374	4	526	139	385	3 052	-	(183)	2 869
Выручка от операций между сегментами	352	41	264	-	-	11	668	(657)	(11)	-
Валовая прибыль / (убыток)	594	41	175	24	14	14	862	13	6	881
Операционная прибыль / (убыток)	346	(4)	163	2	-	(31)	476	32	51	559
Прибыль / (убыток) за вычетом налога на прибыль	239	(10)	106	3	(1)	(33)	304	20	58	382
Активы сегмента, включая гудвилл	6 891	1 124	2 185	980	382	1 455	13 017	(1 615)	(1 228)	10 174

Балансовые показатели представлены на 31.03.2019 г.

4 кв. 2018 млн долларов	Плоский прокат Россия	Сортовой прокат Россия	Добыча и переработка сырья	НЛМК США	НЛМК Данстил	Инвестиции в NBH	Итого	Операции и остатки между сегментами	Деконсо- лидация NBH	Консоли- дированные данные
Выручка от внешних покупателей	1 642	441	5	504	119	426	3 137	-	(124)	3 013
Выручка от операций между сегментами	510	127	254	-	-	10	901	(891)	(10)	-
Валовая прибыль / (убыток)	785	80	165	55	9	(7)	1 087	(16)	24	1 095
Операционная прибыль / (убыток)	492	25	151	35	(10)	(50)	643	3	67	713
Прибыль / (убыток) за вычетом налога на прибыль	507	21	156	100	(14)	(121)	649	(150)	10	509
Активы сегмента, включая гудвилл	6 822	1 150	2 081	1 019	373	1 531	12 976	(1 748)	(1 284)	9 944

Балансовые показатели представлены на 31.12.2018 г.