

НЛМК

Производственные и финансовые результаты

1 квартал 2010 года

US GAAP

Консолидированная финансовая отчетность

Disclaimer

This document is confidential and has been prepared by NLMK (the “Company”) solely for use at the investor presentation of the Company and may not be reproduced, retransmitted or further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any other purpose.

This document does not constitute or form part of any advertisement of securities, any offer or invitation to sell or issue or any solicitation of any offer to purchase or subscribe for, any shares in the Company or Global Depositary Shares (GDSs), nor shall it or any part of it nor the fact of its presentation or distribution form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or investment decision.

No reliance may be placed for any purpose whatsoever on the information contained in this document or on assumptions made as to its completeness. No representation or warranty, express or implied, is given by the Company, its subsidiaries or any of their respective advisers, officers, employees or agents, as to the accuracy of the information or opinions or for any loss howsoever arising, directly or indirectly, from any use of this presentation or its contents.

This document is for distribution only in the United Kingdom and the presentation is being made only in the United Kingdom to persons having professional experience in matters relating to investments falling within Article 19(1) of the Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (the “Order”) or high net worth entities, and other persons to whom it may otherwise lawfully be communicated, falling within Article 49(2) of the Order (all such persons together being referred to as “relevant persons”). Any person who is not a relevant person should not act or rely on this presentation or any of its contents.

The distribution of this document in other jurisdictions may be restricted by law and any person into whose possession this document comes should inform themselves about, and observe, any such restrictions.

This document may include forward-looking statements. These forward-looking statements include matters that are not historical facts or statements regarding the Company’s intentions, beliefs or current expectations concerning, among other things, the Company’s results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth, strategies, and the industry in which the Company operates. By their nature, forward-looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur in the future. The Company cautions you that forward-looking statements are not guarantees of future performance and that the Company’s actual results of operations, financial condition and liquidity and the development of the industry in which the Company operates may differ materially from those made in or suggested by the forward-looking statements contained in this document. In addition, even if the Company’s results of operations, financial condition and liquidity and the development of the industry in which the Company operates are consistent with the forward-looking statements contained in this document, those results or developments may not be indicative of results or developments in future periods. The Company does not undertake any obligation to review or confirm analysts’ expectations or estimates or to update any forward-looking statements to reflect events that occur or circumstances that arise after the date of this presentation.

By attending this presentation you agree to be bound by the foregoing terms.

Содержание

	Страница
1. Основные результаты деятельности	4
2. Производство	5
3. Реализация	6
4. Выручка	7
5. Себестоимость	8
6. Показатели рентабельности	9
6. Инвестиции	10
7. Долговая нагрузка и покрытие	11
8. Прогноз	12
9. Результаты сегментов	13
10. Основные финансовые показатели	19

Основные результаты деятельности

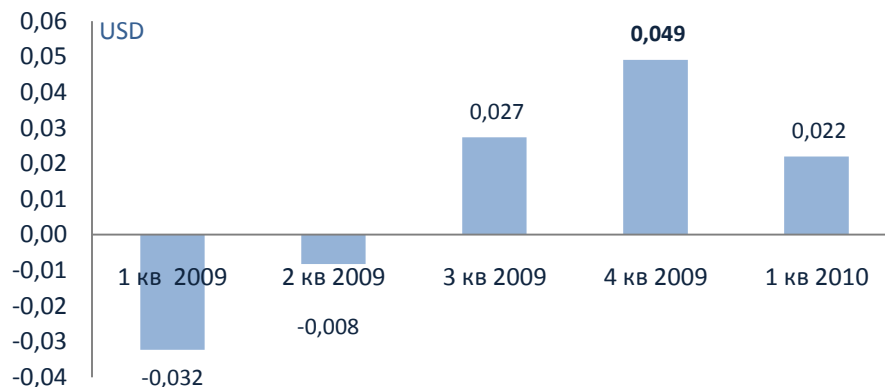
Финансовые показатели 1 кв 2010г

- Выручка: USD1 697 млн (-6% квартал к кварталу)
- Производственные затраты USD1 050 млн (+5% квартал к кварталу)
- EBITDA¹ USD386 млн
- Рентабельность EBITDA 23% (-6 п.п. квартал к кварталу)
- Чистая прибыль ² USD132 млн

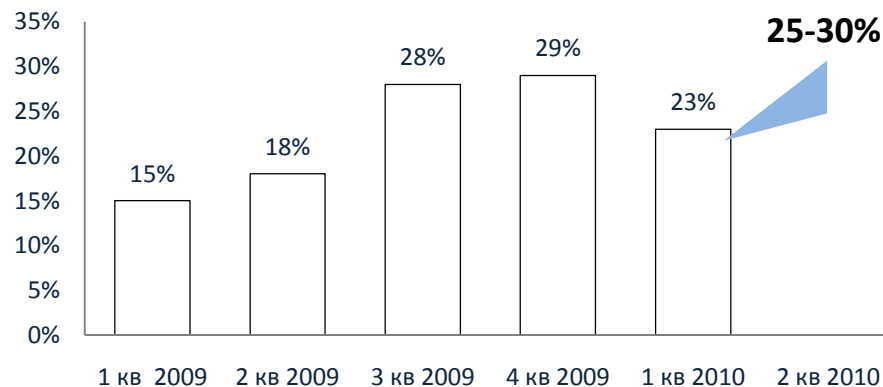
Операционные показатели 1 кв 2010г

- Производство стали: 2,7 млн т (-6% квартал к кварталу)
- Реализация стальной продукции : 2,8 млн т (стабильный уровень квартал к кварталу)
- Реализация продукции с высокой добавленной стоимостью: 0,7 млн т (-7% квартал к кварталу)
- Средняя цена реализации 1 т металлопродукции USD556 (-4% квартал к кварталу)
- Себестоимость 1 т слябов USD286 (+19% квартал к кварталу)

Прибыль на акцию



Рентабельность EBITDA



¹ EBITDA = Чистая прибыль, относящаяся к акционерам ОАО «НЛМК» + налог на прибыль + (-) проценты к уплате (к получению) + амортизация + убыток от выбытия или обесценения основных средств и гудвилла – (+) прибыли/(убытки) от финансовых вложений – (+) прибыль (убыток) от выбытия дочерних компаний – (+) прибыль (убыток) от операций по прекращенной деятельности + расходы по увеличению обязательств по выбытию активов - прибыль от реструктуризации займа – (+) доля в чистой прибыли / (убытках) зависимых компаний – (+) чистые курсовые разницы - расходы, связанные с выплатой штрафных санкций и прочие единовременные экстраординарные расходы

² Чистая прибыль, относящаяся к акционерам ОАО «НЛМК»

Производство

- Устойчивые производственные показатели по Группе НЛМК – 2,7 млн т стали, -6% к 4кв 2009 года:

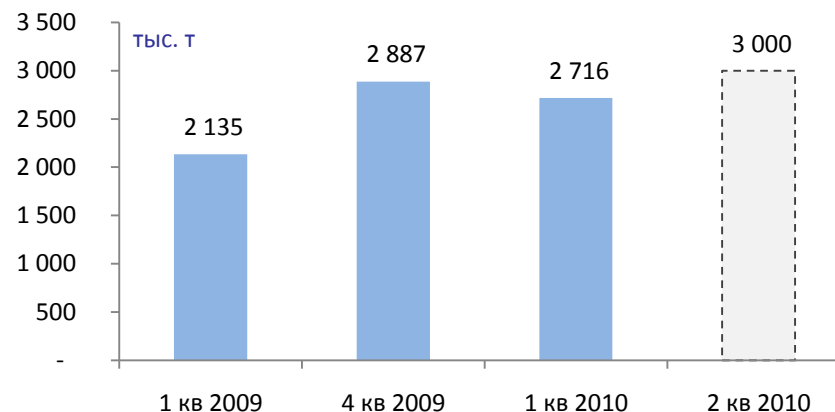
- ОАО «НЛМК» – 2,3 млн тонн
- Сортовой дивизион – 0,25 млн тонн
- Beta Steel Corp. – 0,15 млн тонн

- Загрузка мощностей по производству стали в 1кв 2010 года

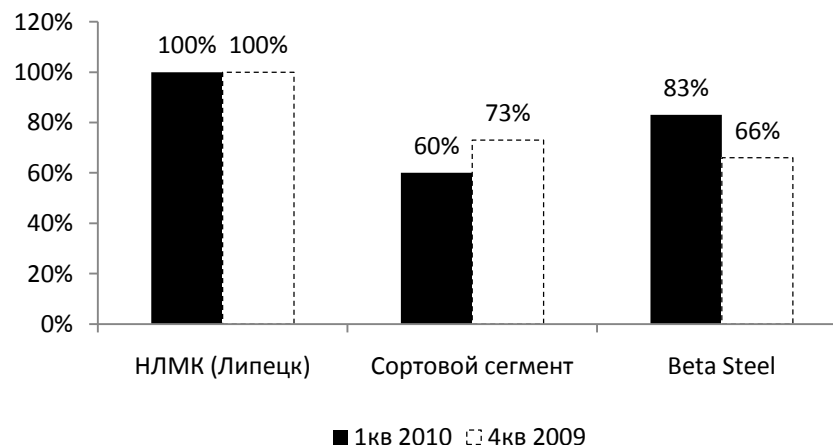
- Материнская компания – 100%
- Сортовой дивизион – 60%
- Beta Steel Corp. – 83%

- Прогноз производства стали на 2кв 2010г – около 3 млн т

Высокий уровень производства стали



Загрузка сталеплавильных мощностей

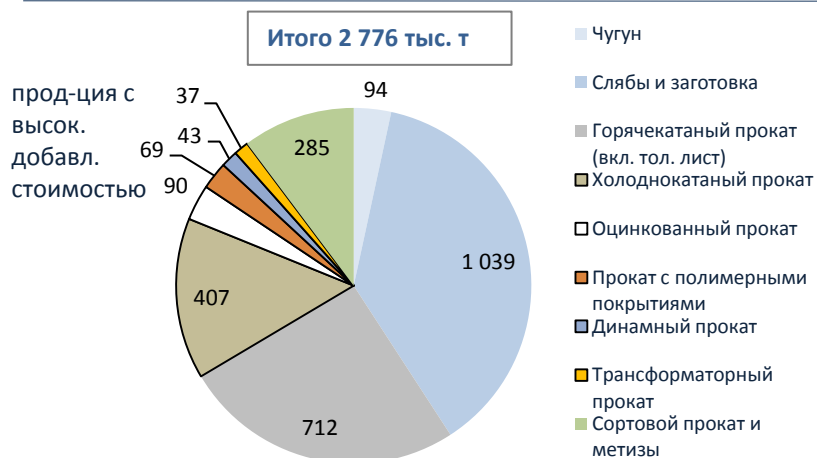


Реализация: объемы и цены

- Продажи металлопродукции 1кв 2010г:**
2 776 тыс. т (на уровне предыдущего квартала)

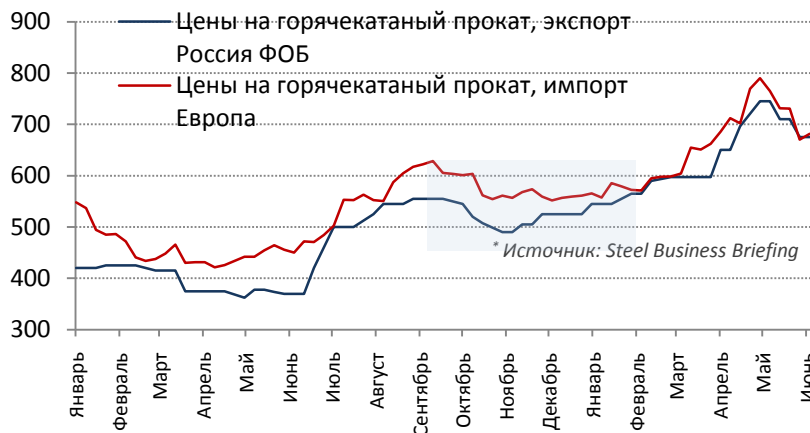
- стабильные продажи при сезонном сокращении спроса в т.ч. благодаря результатам зарубежных активов
- при снижении цен реализации на стальную продукцию в соответствии с периодом производственно-сбытового цикла

Структура продаж по видам продукции 1кв 2010*

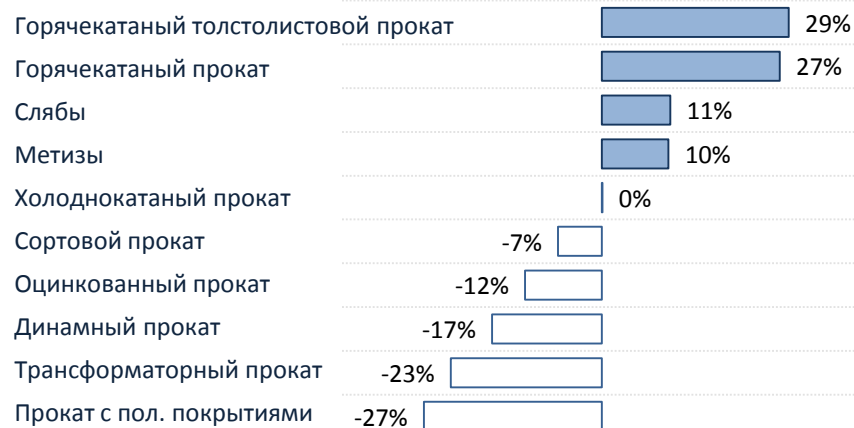


1 В натуральном выражении

Ценовая динамика 2009-2010



Изменение структуры продаж, 1кв 2010/4кв 2009¹

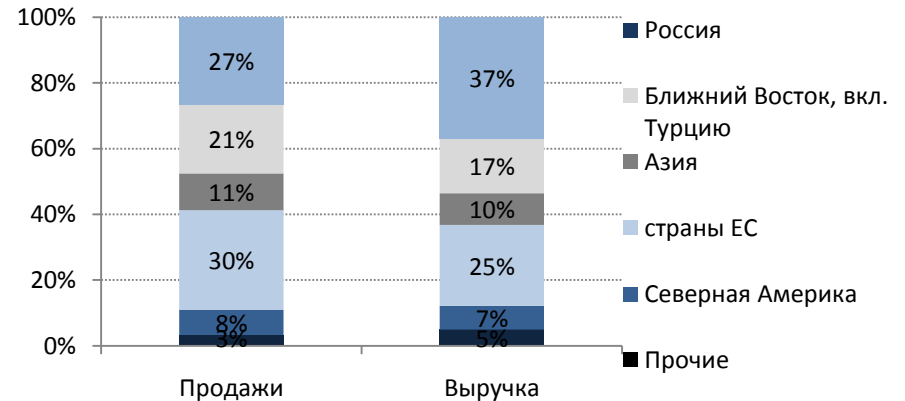


1 В натуральном выражении

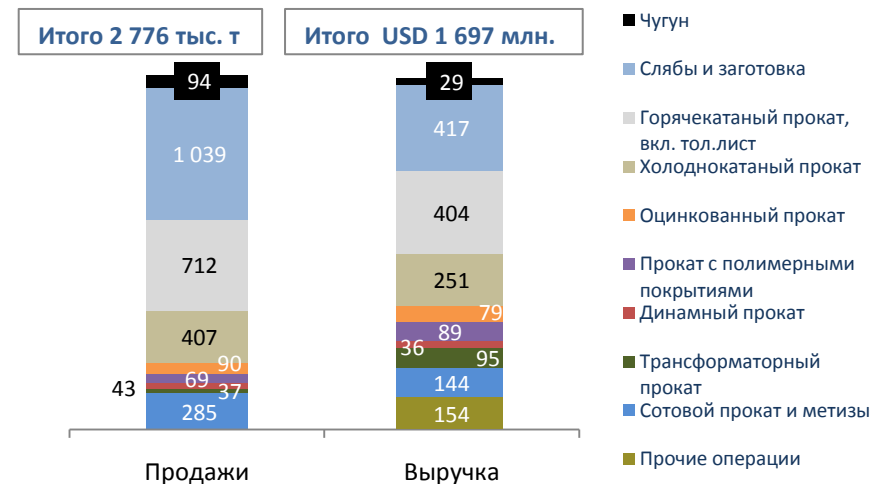
Выручка

- **Незначительное сокращение выручки к предыдущему кварталу**
 - в т.ч. вызванное коррекцией цен на мировых рынках стали
 - ...и незначительным сезонным изменением структуры продаж в пользу продукции рядового сортамента
- **Высокая диверсификация продаж**
 - Увеличение продаж в развитые страны

Продажи и выручка по рынкам сбыта 1кв 2010



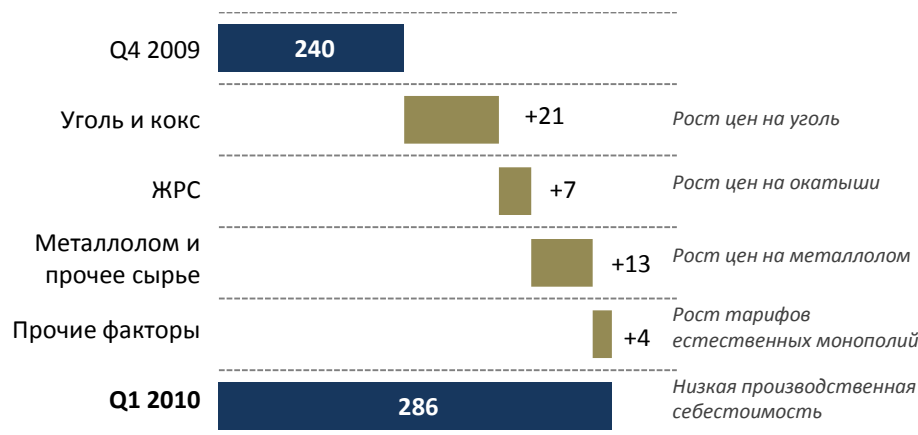
Продажи и выручка в 1кв 2010 по видам металлопродукции



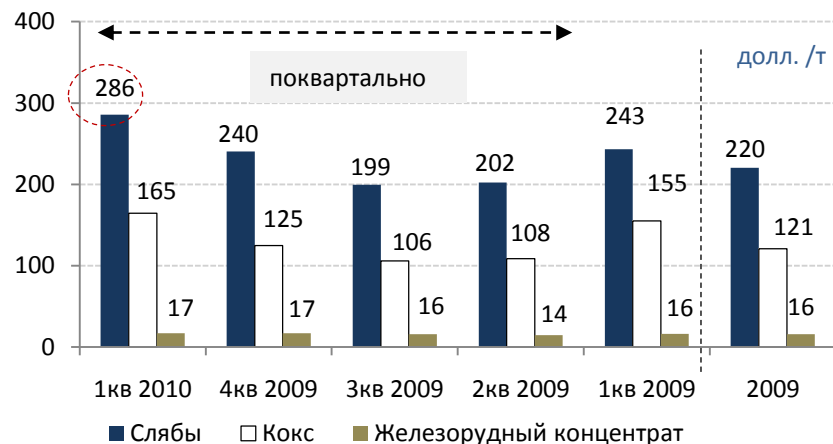
Себестоимость

- Компания сохраняет позиции одного из самых низкзатратных производителей в мире
- Себестоимость слэбов составила 286 долл./тонну (+19% к предыдущему кварталу)
- Основные факторы роста себестоимости
 - рост средних цен на уголь и лом
 - рост цен на услуги ест. монополий
 - сезонное проведение ремонтных работ

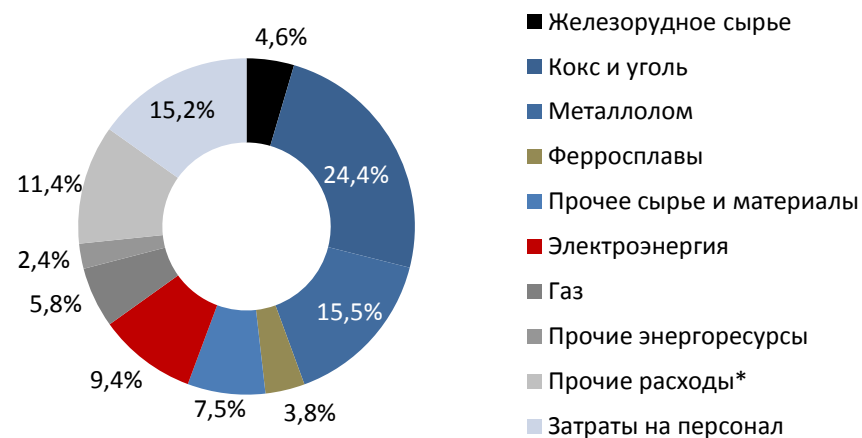
1 кв '10 к 4 кв '09: Факторы изменения себестоимости стали



Производственная себестоимость отдельных видов продукции



Структура производственных затрат Группы НЛМК, 1 кв '10

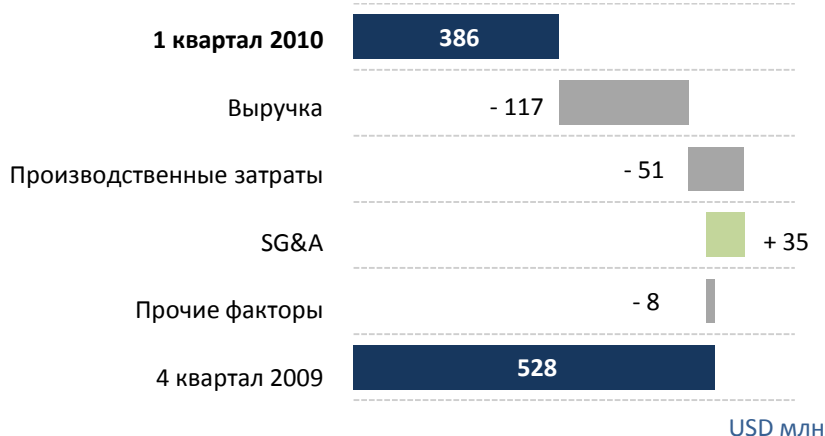


* вкл. вспомогательные материалы, расходы на ремонты, изменения в НЗП, остатках полуфабрикатов и прочие расходы

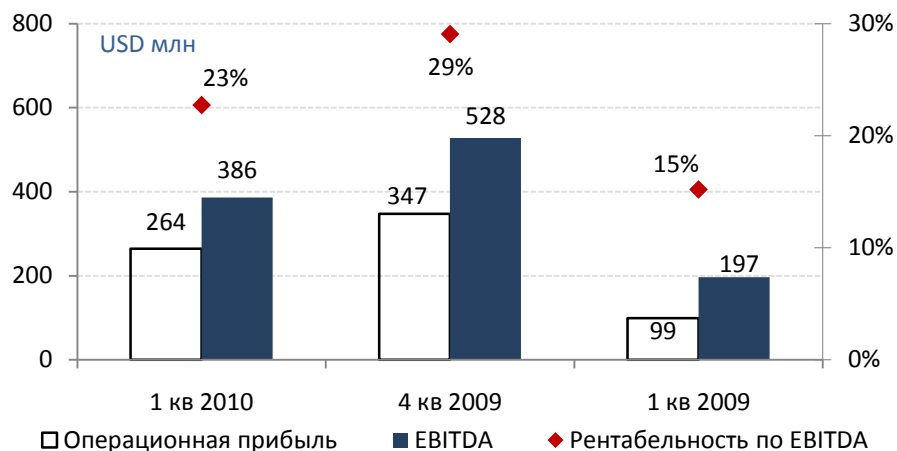
Показатели рентабельности

- **EBITDA в 1 кв 2010 года USD 386 млн (-27% кв к кв)**
- **Рентабельность EBITDA 23% (-6 п.п.)**
 - в основном в результате сезонного незначительного снижения спроса и цен на продукцию, и изменения структуры продаж
 - .. а также роста цен на сырье и услуги естественных монополий

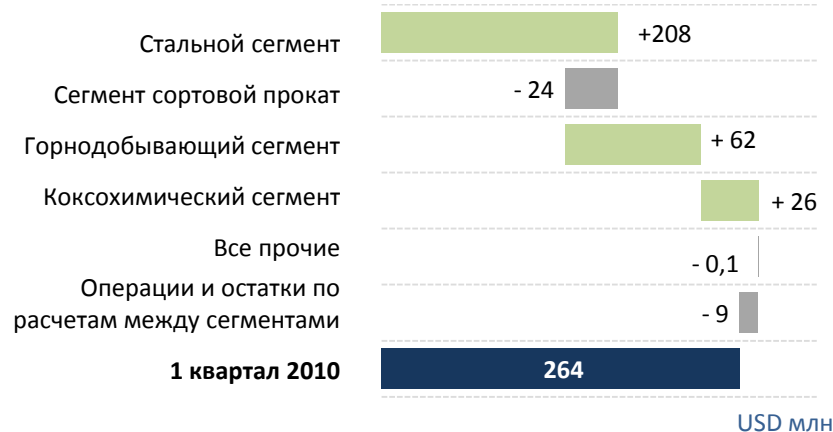
Факторы изменения EBITDA



Операционная прибыль и EBITDA



Структура операционной прибыли

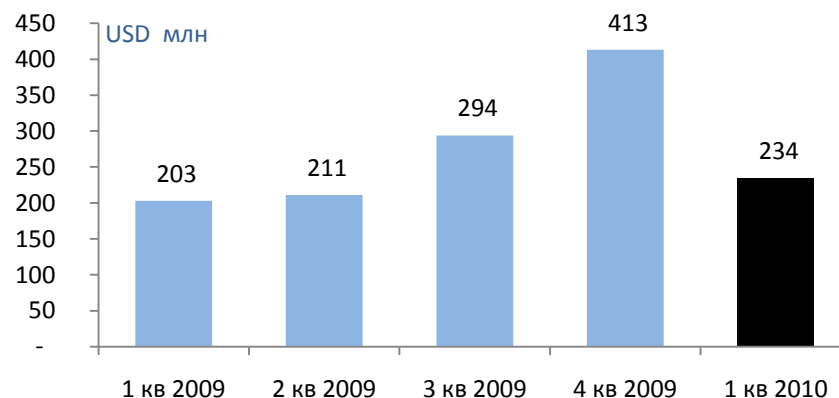


Инвестиции

Основные направления инвестиций

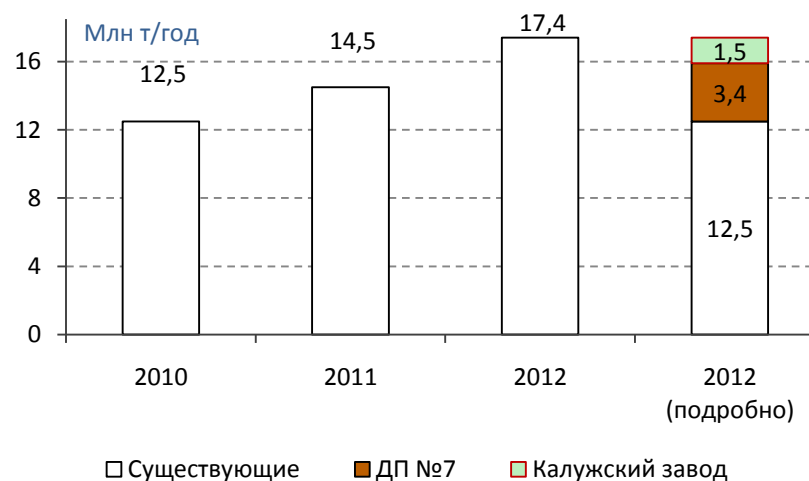
- Рост производства стали
 - Липецкая производственная площадка*
 - Доменная печь №7 (продолжается)
 - Конверторное производство, в т.ч. конвертер, печь ковши, вакууматор (продолжается)
 - Агрегат «печь-ковш» мощностью около 4 млн тонн стали в год (запущен в марте 2010г)
- Расширение прокатных мощностей
 - Реконструкция методической печи (продолжен в марте 2010г)
 - Агрегат полимерных покрытий (продолжается)
 - Производство трансформаторной стали (продолжается)
- Сортовой дивизион
 - Строительство Калужского завода КНПЭМЗ - (продолжается)
- Горная добыча
 - Расширение карьера и увеличение обогатительных мощностей на Стойленском ГОКе (продолжается)

Динамика инвестиций*



* данные из отчета по движению денежных средств: приобретение и строительство основных средств

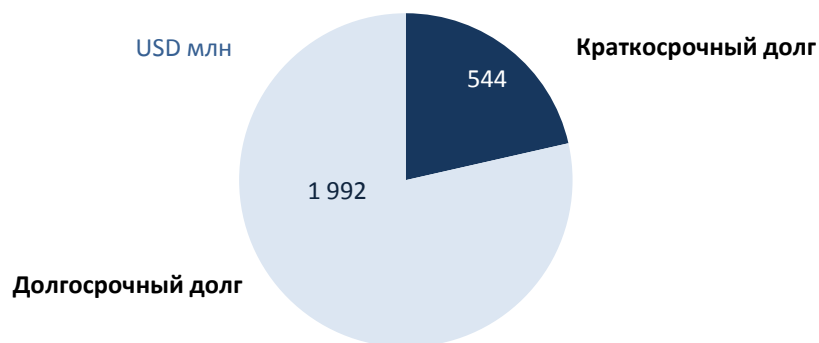
Рост производственных мощностей



Долговая нагрузка и покрытие

- **Общая сумма долга составляет около USD 2,536 млрд. включая**
 - Краткосрочный USD 0,544 млрд
 - Долгосрочный USD 1,991 млрд
в т.ч. 3 выпуска облигаций
- **Чистый долг USD 0,955 млрд**
- **USD1,582 млрд денежных средств и краткосрочных финансовых вложений**
- **Чистый долг / EBITDA³ 0,58 (на 31.03.2010)**

Структура долга



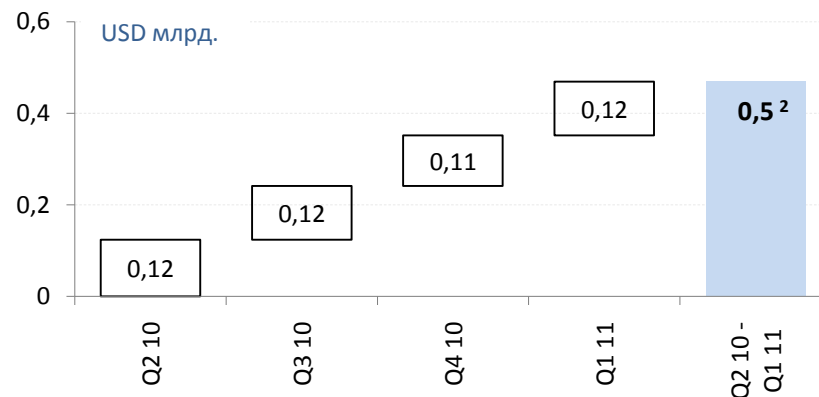
1. Данные по краткосрочному долгу могут отличаться от показателей представленных в финансовой отчетности в силу особенностей требований при составлении отчетности в соответствии с ОПБУ США

2. Включая процентные платежи

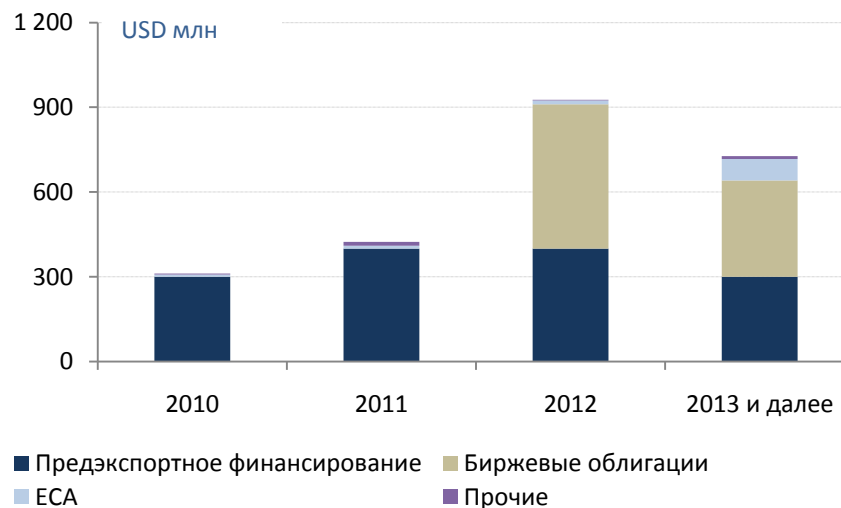
3. EBITDA за последние 12 месяцев

4. по состоянию на 31.03.2010г

Погашение краткосрочных финансовых обязательств¹



Выплата долговых обязательств



Прогноз

2 квартал 2010г

- Производство стали и продажи металлопродукции составит около 3 млн тонн
- Цены реализации стальной продукции вырастут на 20-30%
- Себестоимость производства стали отразит незначительный рост
- Рентабельность по прибыли EBITDA составит около 25-30%

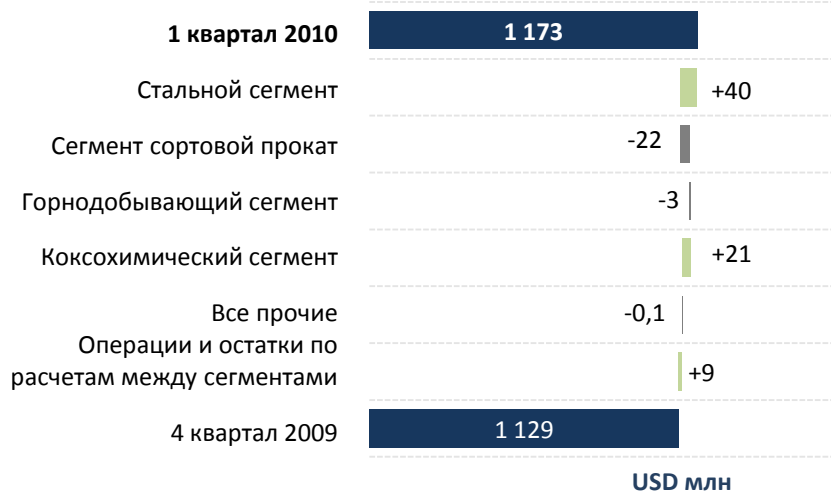
3 квартал 2010г

- Волатильность цен на металлопродукцию продолжится

Влияние сегментов

- Стальной сегмент определил финансовые показатели Группы в 1 кв '10 года
 - Выручка USD 1 472 млн (87%)
 - Операционная прибыль USD 208 млн (79%)
- Улучшение показателей сортового дивизиона

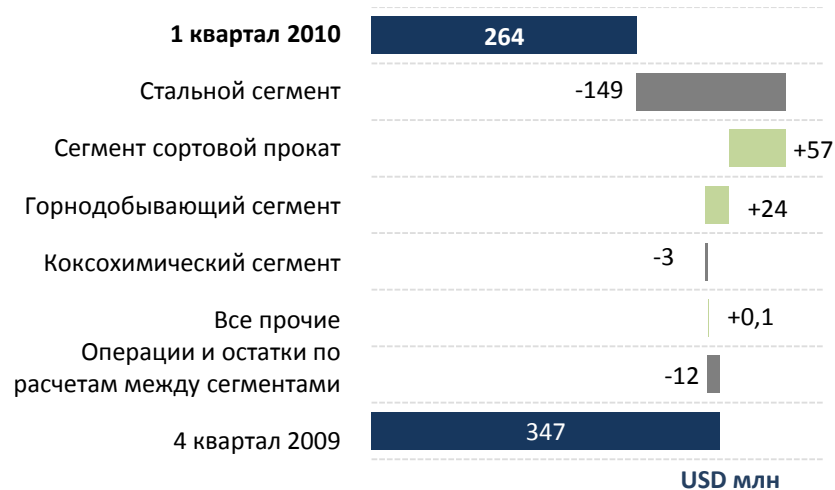
Изменение производственных затрат



Изменение выручки от внешних покупателей



Изменение операционной прибыли



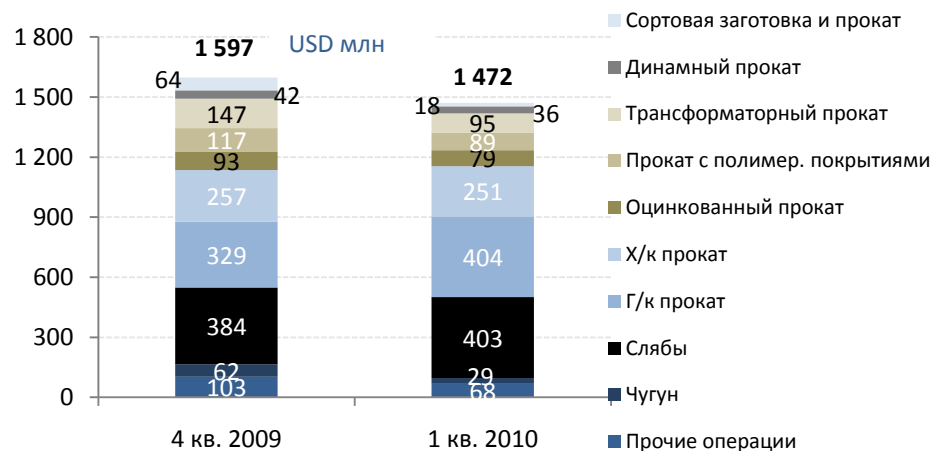
Стальной сегмент

- Стабильные продажи и изменение структуры продаж в пользу типовой продукции
- Снижение доходности сегмента в связи с
 - Снижением средних цен и объемов продаж
 - Ростом цен на сырье
 - Ростом тарифов естественных монополий

(тыс. тонн)	1 кв. 2010	4 кв. 2009	Изм-я	1 кв. 2010	1 кв. 2009	Изм-я
Производство стали	2 462	2 472	0%	2 462	1 755	40%
Продажи металлопродукции ¹	2 501	2 562	(2%)	2 501	2 107	19%
(USD млн.)						
Выручка от реализации продукции	1 493	1 622	(8%)	1 493	1 155	29%
в т.ч. внешним покупателям	1 472	1 597	(8%)	1 472	1 136	30%
Себестоимость реализации	(1 084)	(1 044)	4%	(1 084)	(887)	22%
Операционная прибыль	208	357	(42%)	208	91	128%
- в % к выручке	14%	17%		14%	8%	

1. Включая продажи продукции других сегментов трейдерами, входящими в стальной сегмент

Структура выручки от внешних покупателей



Структура производственных затрат реализованной продукции, 1 кв '10г

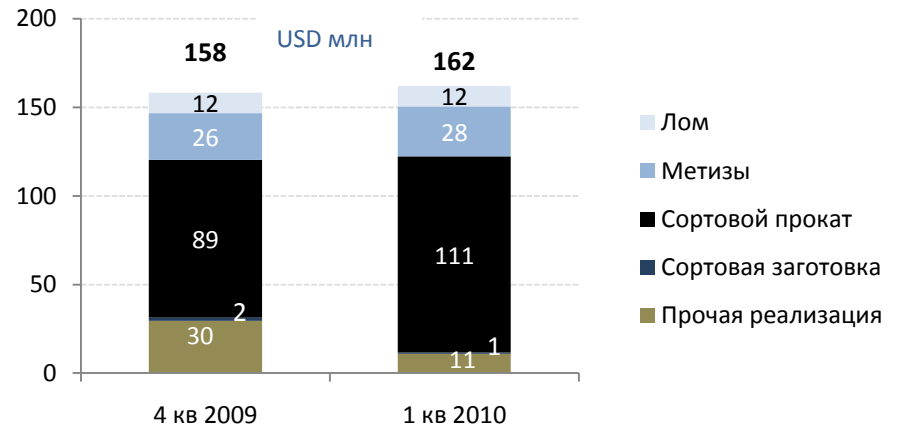


Сегмент сортовой прокат

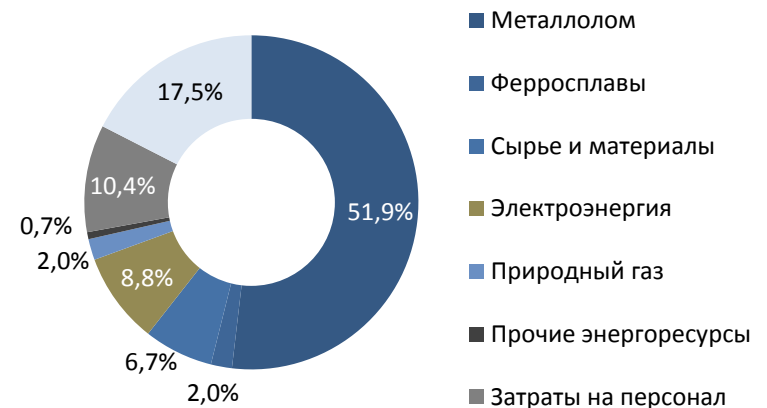
- Сезонный спад продаж на внутреннем рынке на фоне снижения темпов строительства в зимний период
- Сокращение убытков обусловлено отсутствием разовых операций (обесценение гудвилла по сегменту) в 1 квартале 2010 г

(тыс. тонн)	1 кв. 2010	4 кв. 2009	Изм-я	1 кв. 2010	1 кв. 2009	Изм-я
Производство стали	254	414	(39%)	254	380	(33%)
Продажи металлопродукции	314	333	(6%)	314	317	(1%)
в т.ч. в Группе НЛМК ¹	38	108	(65%)	38	88	(57%)
(USD млн.)						
Выручка от реализации	224	244	(8%)	224	152	47%
в т.ч. внешним покупателям	162	158	2%	162	102	58%
Себестоимость реализации	(211)	(233)	(9%)	(211)	(146)	44%
Операционная прибыль / (убыток)	(24)	(81)	(70%)	(24)	(26)	(7%)
- в % к выручке	-11%	-2%		-11%	-17%	

Структура выручки от внешних покупателей



Структура производственных затрат реализованной продукции, 1 кв '10г



Горнодобывающий сегмент

- Максимальное использование собственного концентрата в 1 квартале 2010 года
 - Поставки на НЛМК -100% от валовых продаж

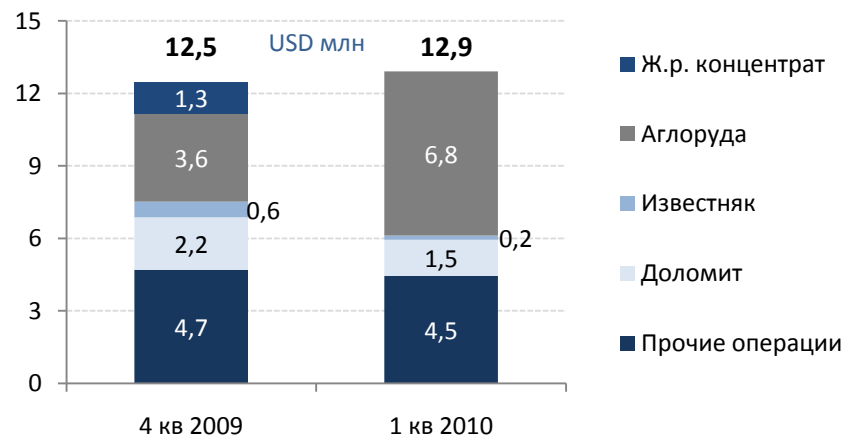
- Рост выручки на 12% (кв к кв)

- Рост операционной прибыли на 61% (кв к кв)

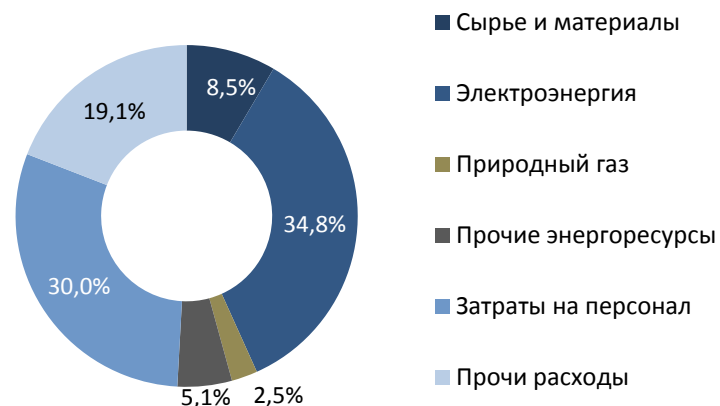
(тыс. тонн)	1 кв. 2010	4 кв. 2009	Изм-я	1 кв. 2010	1 кв. 2009	Изм-я
Производство						
концентрат	2 899	2 945	(2%)	2 899	2 168	34%
аглоруда	436	431	1%	436	234	86%
Продажи						
концентрат	2 935	2 941	(0%)	2 935	2 235	31%
в т.ч. в Группе НЛМК	2 935	2 937	(0%)	2 935	2 082	41%
аглоруда	383	510	(25%)	383	329	16%
(USD млн.)						
Выручка от реализации	153	136	12%	153	89	71%
в т.ч. внешним покупателям	13	12	4%	13	12	3%
Себестоимость реализации	(77)	(80)	(4%)	(77)	(55)	39%
Операционная прибыль	62	39	61%	62	24	160%
- в % к выручке	41%	28%		41%	27%	

1. Включая продажи на трейдеров, входящих в стальной сегмент

Структура выручки от внешних покупателей



Структура производственных затрат реализованной продукции, 1 кв '10г

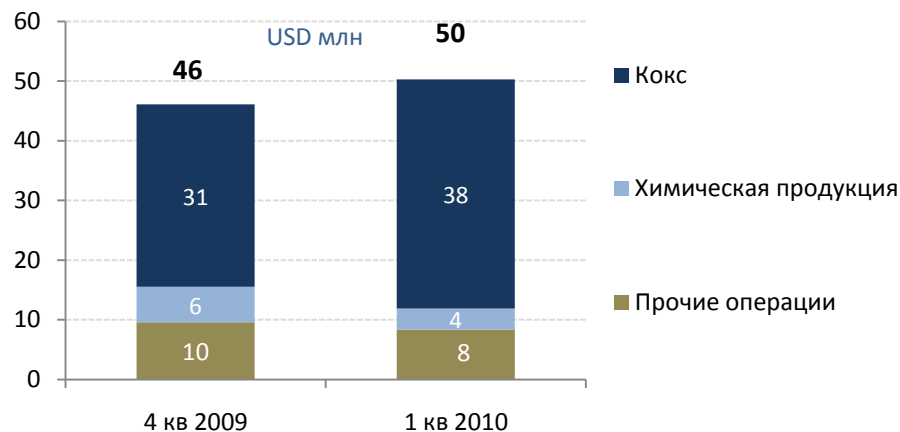


Коксохимический сегмент

- Рост цен на уголь и кокс
- Рост продаж в 1 квартале:
 - Рост продаж +8% (кв к кв)
...в том числе поставок на НЛМК +3%;
... и экспортных поставок (Европа, СНГ)
 - Выручка +13% (кв к кв)
- Рентабельность операционной прибыли 14%

(тыс. тонн)	1 кв. 2010	4 кв. 2009	Изм-я	1 кв. 2010	1 кв. 2009	Изм-я
Производство						
кокс 6% влажности	874	822	6%	874	597	47%
Продажи						
кокс (сухой вес)	841	781	8%	841	551	53%
в т.ч. в Группе НЛМК ¹	670	648	3%	670	344	95%
(USD млн.)						
Выручка от реализации	194	171	13%	194	81	139%
в т.ч. внешним покупателям	50	46	9%	50	38	33%
Себестоимость реализации	(156)	(135)	16%	(156)	(74)	109%
Операционная прибыль	26	29	(10%)	26	(3)	(873%)
- в % к выручке	14%	17%		14%	-4%	

Структура выручки от внешних покупателей



Структура производственных затрат реализованной продукции, 1 кв '10г



Информация по сегментам

1 квартал 2010 года (USD млн.)	Стальной сегмент	Сегмент сортовой прокат	Горнодо- бывающий сегмент	Коксо- химический сегмент	Все прочие	Итого	Операции и остатки по расчетам между сегментами	Консолиди- рованные данные
Выручка от внешних покупателей	1 472	162	13	50	0	1 697		1 697
Выручка от операций между сегментами	21	62	140	144	0	366	(366)	
Валовая прибыль	408	13	76	38	0	536	(12)	524
Операционная прибыль/(убыток)	208	(24)	62	26	(0)	273	(9)	264
в % к выручке	14,0%	(10,7%)	40,8%	13,6%	(37,2%)	13,2%		15,6%
Прибыль от продолжающихся операций за вычетом налога на прибыль	131	(83)	50	17	0	115	20	135
в % к выручке	8,8%	(37,1%)	32,5%	8,7%		5,6%		7,9%
Активы сегмента, включая гудвилл ¹	11 409	2 180	1 002	793	48	15 432	(2 403)	13 029

4 квартал 2009 года (USD млн.)	Стальной сегмент	Сегмент сортовой прокат	Горнодо- бывающий сегмент	Коксо- химический сегмент	Все прочие	Итого	Операции и остатки по расчетам между сегментами	Консолиди- рованные данные
Выручка от внешних покупателей	1 597	158	12	46	0,4	1 815		1 815
Выручка от операций между сегментами	24	86	124	125	0,0	359	(359)	
Валовая прибыль	578	11	56	36	0,1	681	4	686
Операционная прибыль/(убыток)	357	(81)	39	29	(0,3)	344	4	347
в % к выручке	22,0%	(33,2%)	28,3%	17,1%	(62,6%)	15,8%		19,1%
Прибыль от продолжающихся операций за вычетом налога на прибыль	443	(183)	34	18	(0,6)	311	(67)	244
в % к выручке	27,3%	(75,2%)	24,7%	10,6%		14,3%		13,4%
Активы сегмента, включая гудвилл ²	10 543	2 105	1 001	753	42	14 444	(1 942)	12 502

¹ по состоянию на 31.03.2010 года

² по состоянию на 31.12.2009 года

Движение денежных средств в 1кв 2010 года

Изменение денежных средств

Влияние изменения обменного курса

Дивиденды

Свободный денежный поток

Прочие финансовые операции³

Чистое привлечение займов

Приобретение и строительство основных средств

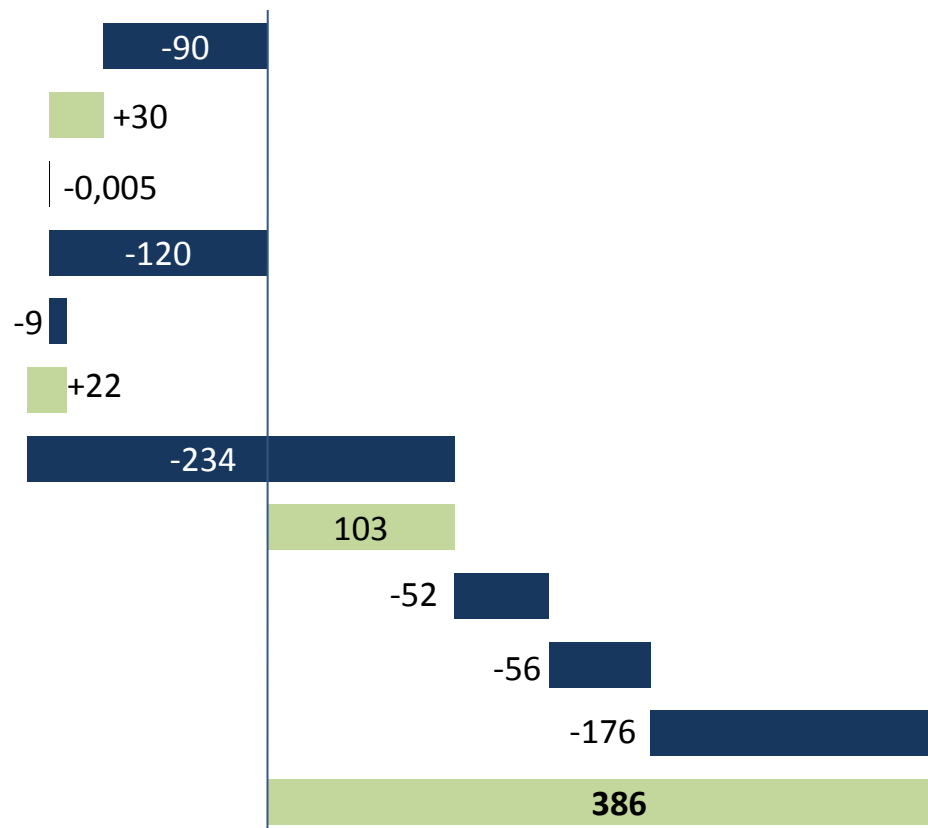
Операционный денежный поток

Налог на прибыль

Прочие и неденежные операции²

Изменение рабочего капитала

EBITDA¹



USD млн

¹ EBITDA = Чистая прибыль, относящаяся к акционерам ОАО «НЛМК» + налог на прибыль + (–) проценты к уплате (к получению) + амортизация + убыток от выбытия или обесценения основных средств и гудвилла – (+) прибыли/(убытки) от финансовых вложений – (+) прибыль (убыток) от выбытия дочерних компаний – (+) прибыль (убыток) от операций по прекращенной деятельности + расходы по увеличению обязательств по выбытию активов – прибыль от реструктуризации займа – (+) доля в чистой прибыли / (убытках) зависимых компаний – (+) чистые курсовые разницы + расходы, связанные с выплатой штрафных санкций и прочие единовременные экстраординарные расходы

² Неденежные операции включают в себя корректировки для приведения в соответствие чистой прибыли и чистых денежных средств от операционной деятельности за исключением амортизации, убытка от выбытия основных средств, расходов по увеличению обязательств по выбытию активов, (прибылей)/убытков от финансовых вложений, прибыли от выбытия дочерних компаний.

³ Прочие финансовые операции включают в себя поступления от продажи основных средств, приобретение финансовых вложений, долей участия в дочерних компаниях, поступление от продажи компаний под общим контролем, выбытие дочерних компаний, изменение денежных средств с ограничением использования, выплаты по урегулированию претензий по спору, а также прочие финансовые корректировки.

Отчет о прибылях и убытках

	1 кв. 2010	4 кв. 2009	1 кв. 2010/4 кв. 2009		1 кв. 2010	1 кв. 2009	1 кв. 2010/1 кв. 2009	
(USD млн.)			+	-			+	-
				%				%
Выручка от реализации	1 697	1 815	(117)	(6%)	1 697	1 293	404	31%
Производственные затраты	(1 050)	(1 000)	(51)	5%	(1 050)	(874)	(176)	20%
Амортизация	(123)	(129)	6	(5%)	(123)	(97)	(26)	27%
Валовая прибыль	524	686	(162)	(24%)	524	322	202	63%
Общехозяйственные и административные расходы	(66)	(64)	(3)	4%	(66)	(90)	23	(26%)
Коммерческие расходы	(161)	(204)	43	(21%)	(161)	(111)	(50)	46%
Налоги, кроме налога на прибыль	(32)	(26)	(5)	21%	(32)	(23)	(9)	41%
Убытки от обесценения		(44)	44	(100%)			0	
Операционная прибыль	264	347	(83)	(24%)	264	99	165	167%
Убытки от выбытия основных средств	(2)	9	(11)	(122%)	(2)	(2)	0	(8%)
Прибыли / (убытки) от финансовых вложений	(1)	(9)	8	(85%)	(1)	(1)	0	(11%)
Проценты к получению	11	7	5	73%	11	18	(6)	(36%)
Проценты к уплате	(8)	(39)	31	(80%)	(8)	(54)	46	(85%)
Чистые курсовые разницы	(53)	()	(53)		(53)	(113)	60	(53%)
Прочие расходы	(25)	(20)	(5)	23%	(25)	(57)	32	(57%)
Прибыль до налогообложения	187	294	(107)	(37%)	187	(110)	297	(269%)
Налог на прибыль	(52)	(50)	(2)	4%	(52)	1	(54)	
Доля в чистой прибыли/(убытках) зависимой компании	(27)	29	(56)	(191%)	(27)	(143)	116	(81%)
Чистая прибыль	108	273	(165)	(60%)	108	(252)	360	(143%)
Минус: чистый убыток / (прибыль), относящийся к доле неконтролирующих акционеров	24	21	3	13%	24	58	(34)	(59%)
Чистая прибыль / (убыток), относящаяся к акционерам ОАО "НЛМК"	132	294	(163)	(55%)	132	(194)	325	(168%)
EBITDA	386	528	(141)	(27%)	386	197	190	96%

Баланс

	на 31.03.2010	на 31.12.2009	на 30.09.2009	на 30.06.2009	на 31.03.2009	на 31.12.2008	на 31.12.2007
(USD млн.)							
АКТИВЫ							
Оборотные активы	4 091	3 877	3 854	4 161	4 271	5 346	4 388
Денежные средства и их эквиваленты	1 157	1 247	1 642	1 591	1 546	2 160	1 155
Краткосрочные финансовые вложения	424	452	126	467	338	8	153
Дебиторская задолженность , нетто	1 065	913	908	882	1 187	1 488	1 696
Запасы, нетто	1 324	1 134	1 052	1 031	1 050	1 556	1 236
Отложенные налоговые активы по налогу на прибыль	59	72	33	95	45		
Прочие оборотные активы, нетто	62	58	93	94	90	100	147
Внеоборотные активы	8 938	8 625	8 596	8 178	7 526	8 718	8 688
Долгосрочные финансовые вложения	402	468	720	748	719	816	819
Основные средства, нетто	7 688	7 316	7 026	6 612	6 032	6 826	6 450
Нематериальные активы, нетто	201	203	211	213	211	235	189
Гудвилл	572	557	603	577	530	614	1 189
Прочие внеоборотные активы, нетто	49	68	36	28	34	34	41
Отложенные налоговые активы по налогу на прибыль	26	12					
Внеоборотные активы, предназначенные для продажи						194	
Итого активы	13 029	12 502	12 450	12 339	11 797	14 065	13 076
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ							
Текущие обязательства	2 581	1 417	1 998	2 264	2 279	2 980	3 002
Кредиторская задолженность и прочие обязательства	963	841	997	1 109	1 162	1 879	1 395
Краткосрочные кредиты и займы	544	557	957	1 126	1 090	1 080	1 537
Обязательства по уплате текущего налога на прибыль	26	19	44	29	27	10	71
Текущие обязательства, предназначенные для продажи						11	
Долгосрочные обязательства	2 581	2 475	2 059	2 149	2 111	2 361	975
Долгосрочные кредиты и займы	1 992	1 939	1 571	1 668	1 709	1 930	73
Отложенное налоговое обязательства по налогу на прибыль	409	396	371	358	288	297	586
Прочие долгосрочные обязательства	180	140	116	123	113	129	317
Долгосрочные обязательства, предназначенные для продажи						5	
Итого обязательства	4 114	3 892	4 057	4 414	4 390	5 341	3 978
Доля миноритарных акционеров							107
Акционерный капитал							8 992
Обыкновенные акции	221	221	221	221	221	221	221
Резервный фонд	10	10	10	10	10	10	10
Добавочный капитал	112	112	112	118	138	52	52
Накопленные прочие совокупные доходы	(596)	(797)	(738)	(1 066)	(1 659)	(550)	1 182
Нераспределенная прибыль	9 303	9 171	8 877	8 713	8 762	8 956	7 526
Акционерный капитал ОАО "НЛМК"	9 050	8 718	8 483	7 997	7 472	8 690	
Доля неконтролирующих акционеров	(136)	(108)	(89)	(71)	(64)	33	
Итого акционерный капитал	8 915	8 610	8 393	7 926	7 408	8 723	
Итого обязательств и акционерный капитал	13 029	12 502	12 450	12 339	11 797	14 065	13 076

Отчет о движении денежных средств

(USD млн.)	1 кв. 2010	4 кв. 2009	1 кв. 2010/4 кв. 2009 + / - %	1 кв. 2010	1 кв. 2009	1 кв. 2010/ 1 кв. 2009 + / - %
Движение денежных средств от операционной деятельности						
Чистая прибыль	108	273	(165) (60%)	108	(252)	360
Корректировки для приведения в соответствие чистой прибыли и чистых денежных средств от операционной деятельности:						
Амортизация	123	129	(6) (5%)	123	97	26 27%
Убыток от выбытия основных средств	2	(9)	11 (8%)	2	2	(0) (8%)
(Прибыли)/убытки от финансовых вложений	1	9	(8) (85%)	1	1	(0) (11%)
Доля в чистой прибыли зависимой компании	27	(29)	56 (81%)	27	143	(116) (81%)
Расходы/(доходы) по отложенному налогу на прибыль	8	(2)	11 (35%)	8	(27)	35
Убытки от обесценения		44	(44)			
Убытки/(прибыли) по форвардным договорам	(4)	(156)	151 (97%)	(4)	17	(21)
Прочие изменения	14	2	12 532%	14	10	4 39%
Изменения в операционных активах и обязательствах						
Уменьшение/(Увеличение) дебиторской задолженности	(122)	(10)	(112) (92%)	(122)	98	(220)
Уменьшение/(Увеличение) запасов	(154)	(89)	(64) 72%	(154)	294	(448)
Уменьшение/(увеличение) прочих оборотных активов	(2)	12	(14) (85%)	(2)	(4)	2 (58%)
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности и прочих обязательств	95	(6)	102 (106%)	95	(15)	111
(Уменьшение)/увеличение обязательств по уплате налога на прибыль	6	(25)	31 (516%)	6	18	(11) (65%)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	103	143	(40) (28%)	103	382	(279) (73%)
Движение денежных средств от инвестиционной деятельности						
Поступления от продажи основных средств	3	2	1 34%	3	2	2 99%
Приобретение и строительство основных средств	(234)	(413)	179 (43%)	(234)	(203)	(31) 15%
Урегулирование несостоявшегося приобретения					(234)	234
Поступления от продажи финансовых вложений и займы погашенные	12	8	4 46%	12	0	12
Размещение депозитов в банках и приобретение прочих финансовых вложений	(8)	(25)	17 (68%)	(8)	(307)	299 (97%)
Займы выданные		(70)	70		(129)	129
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(227)	(498)	270 (54%)	(227)	(871)	643 (74%)
Движение денежных средств от финансовой деятельности						
Кредиты полученные и векселя выданные	482	506	(24) (5%)	482	263	219 83%
Погашение кредитов полученных и векселей выданных	(460)	(529)	69 (13%)	(460)	(321)	(140) 44%
Платежи по финансовому лизингу	(17)	(30)	14 (45%)	(17)	(18)	1 (6%)
Дивиденды, выплаченные миноритарным акционерам дочерних компаний		(0)	0		(0)	0
Дивиденды акционерам	(0)	(1)	1 (99%)	(0)	(1)	1 (99%)
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	5	(54)	59	5	(76)	81
Чистое увеличение/ (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	(120)	(409)	289 (71%)	(120)	(565)	445 (79%)
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	30	14	16 109%	30	(49)	79
Денежные средства и их эквиваленты на начало отчетного периода	1 247	1 642	(395) (24%)	1 247	2 160	(913) (42%)
Денежные средства и их эквиваленты на конец отчетного периода	1 157	1 247	(90) (7%)	1 157	1 546	(389) (25%)

ОАО «НЛМК»
Отдел по связям с инвесторами

Россия, 115054, Москва
Ул.Бахрушина, д.18, стр.1

т. +7 495 915 15 75
ф.. +7 495 915 79 04

www.nlmk.ru
